

The logo for SAP S/4 HANA. The word 'SAP' is in white on a blue background, followed by 'S/4 HANA' in blue. A registered trademark symbol (®) is located below the 'P' in 'SAP'.

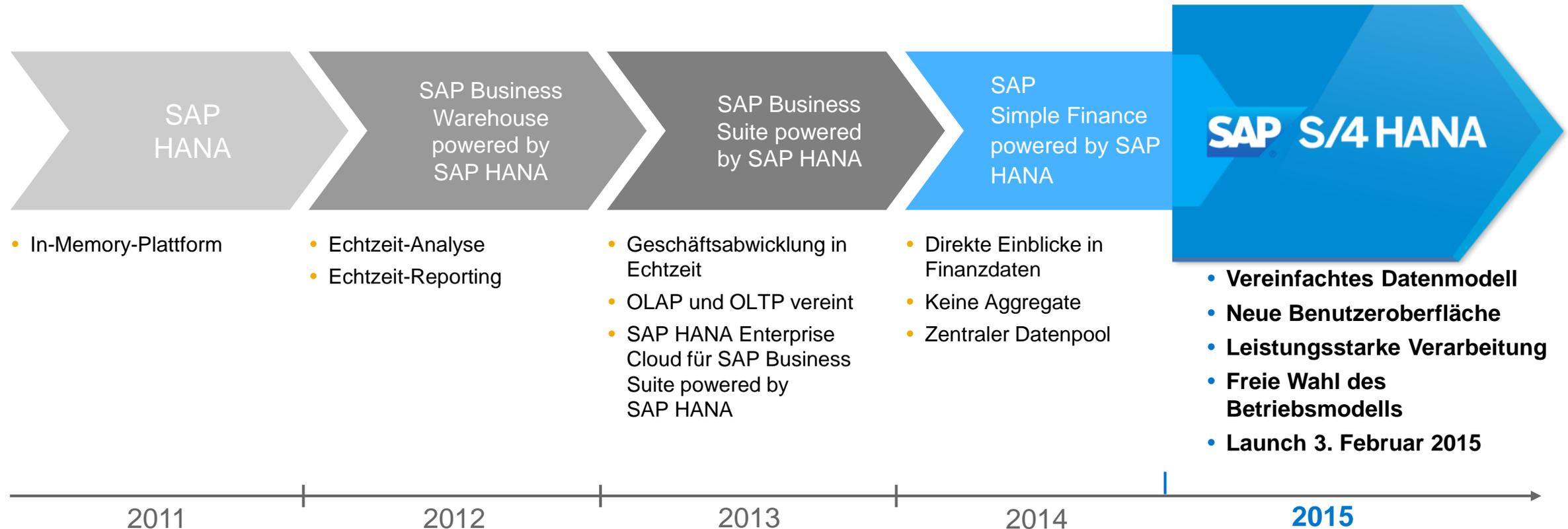
SAP S/4 HANA



Einführung in die Business Suite der nächsten Generation

15. Dezember 2015

SAP S/4HANA: Anwendungen radikal vereinfacht



SAP S/4HANA nach 8 Monaten *

2140+

Lizenzierte Kundenszenarien

31

Kunden live

417+

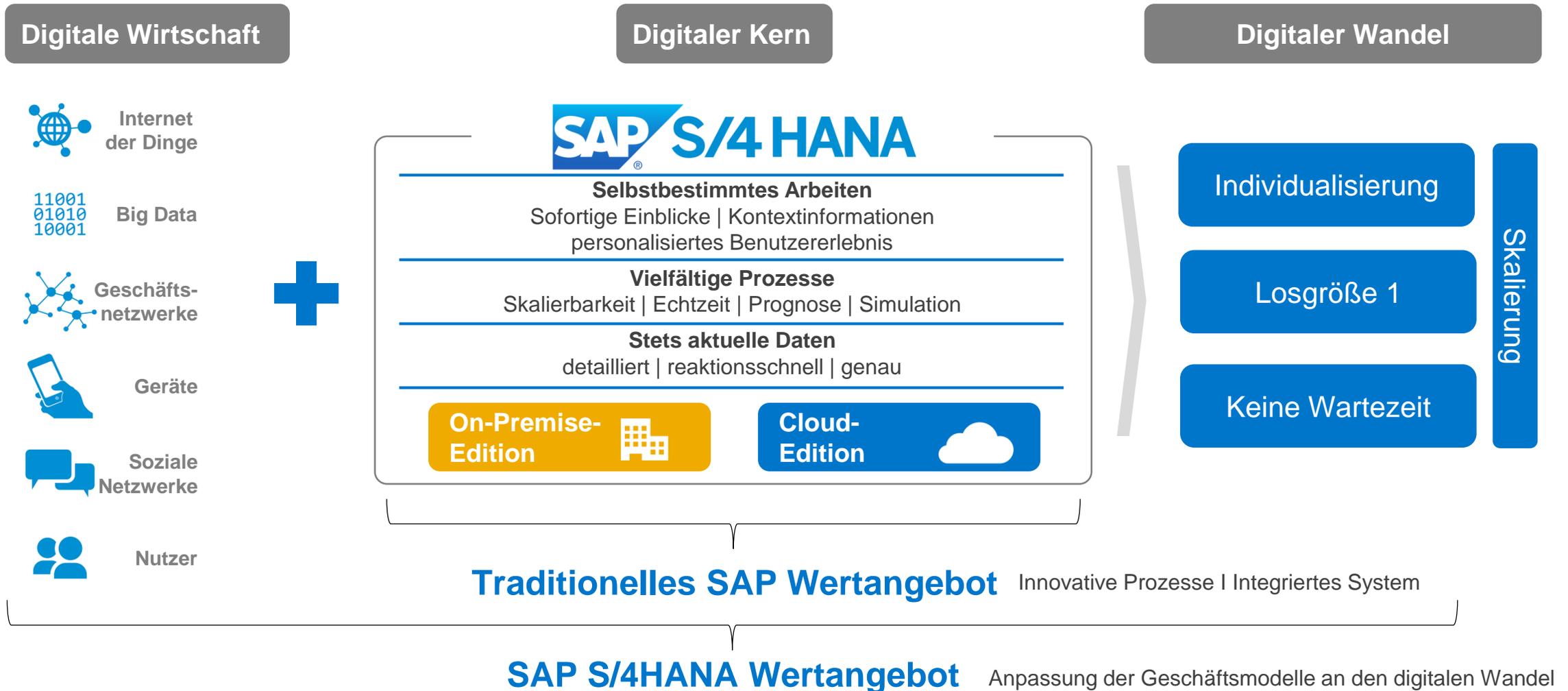
Aktive Kundenprojekte

In allen **26** Branchen & **54** Ländern

21 in der HANA Enterprise Cloud (HEC)

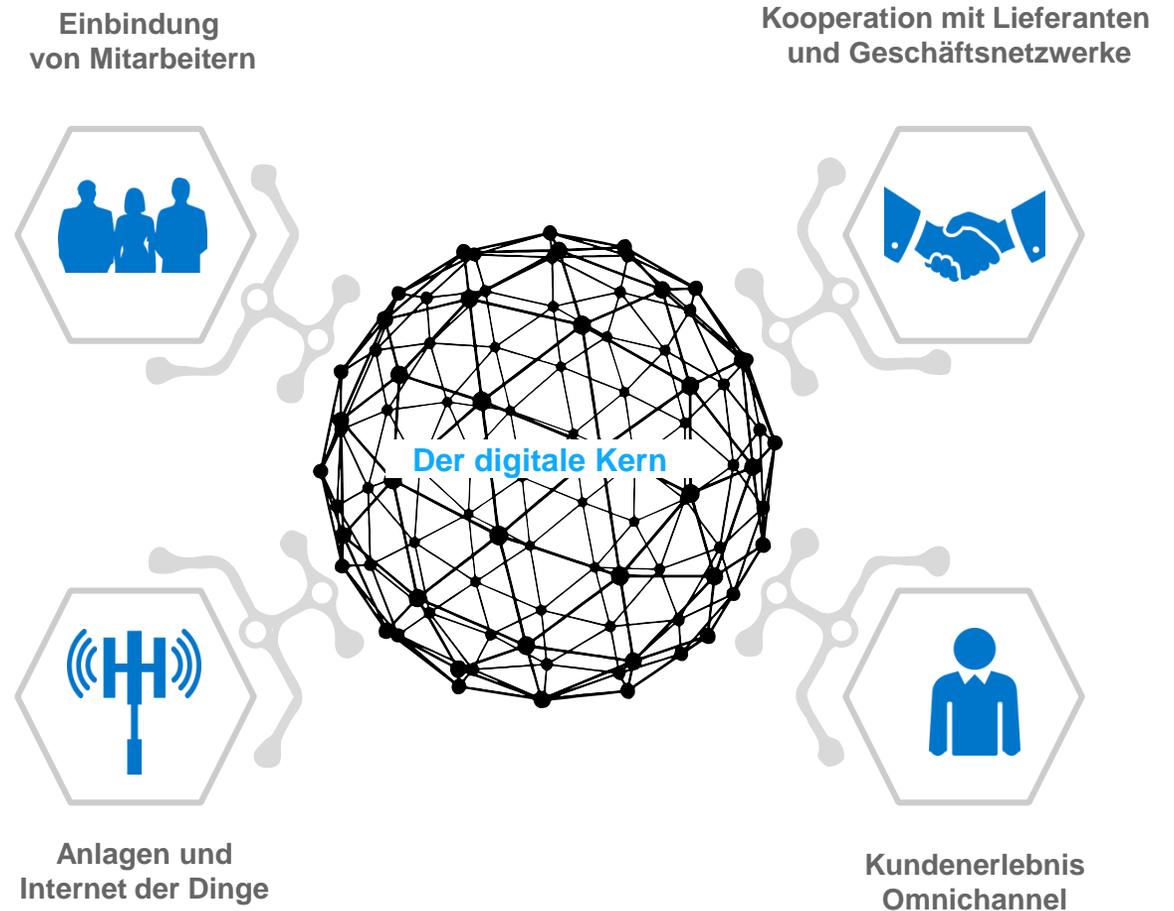
* Stand Ende November 2015

SAP S/4HANA unterstützt die Digitalisierung und bildet den digitalen Kern



Mit **SAP S/4HANA** eröffnen sich Unternehmen völlig neue Geschäftschancen ...

- Die **gesamte Wertschöpfungskette ist digitalisiert, einschließlich des digitalen Kerns**, der als Grundlage für Innovationen und Optimierung dient.
- Das digitale Unternehmen **verbindet** alle Aspekte der Wertschöpfungskette, **um auf Basis von Echtzeitprognosen bessere Geschäftsergebnisse zu erzielen**.
- Unternehmen sämtlicher Branchen können den digitalen Wandel vorantreiben, indem sie **neue Geschäftsmodelle und -prozesse entwickeln**.



... weil alle Aspekte der Wertschöpfungskette miteinander verbunden werden

Einbindung von Mitarbeitern

- Die besten Mitarbeiter gewinnen, ihre Arbeit vereinfachen und die Einhaltung gesetzlicher Vorschriften sicherstellen
- Sämtliche Mitarbeiterprozesse verwalten, von der Personalsuche und -einstellung bis hin zu Leistungsbeurteilung, Vergütung und Weiterbildung
- Mitarbeitern einfachen Zugriff auf die richtigen Informationen ermöglichen – auf jedem Gerät

 successfactors™
An SAP Company

 FIELDGLASS®

Anlagen und Internet der Dinge

- Neue Erkenntnisse gewinnen durch Sammeln und Analysieren von Echtzeitinformationen (Big Data)
- Gerätedaten entlang der gesamten Wertschöpfungskette integrieren, um neue Geschäftsmodelle zu entwickeln
- Offene Innovationsplattform nutzen und neue Apps schnell erstellen, integrieren und erweitern (lokale Anwendung oder in der Cloud)

SAP HANA Cloud Platform

Kooperation mit Lieferanten Geschäftsnetzwerke

- Das Potenzial des umfassendsten Geschäftsnetzwerks nutzen, um durchgängige Einkaufs- und Beschaffungsprozesse zu sichern
- Kosten sparen und Innovationen in Lieferantenbeziehungen vorantreiben – über alle Ausgabenkategorien hinweg (Material, Services, Personal, Reise und Bewirtung)
- Lösungseinführung und Einhaltung von Einkaufsrichtlinien global steuern – mit leicht zu bedienenden Anwendungen und Apps

 ARIBA®

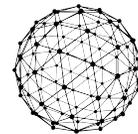
 FIELDGLASS®

 CONCUR

Kundenerlebnis Omnichannel

- Geschäftsprozesse in Marketing, Handel, Vertrieb und Service optimal aufeinander abstimmen
- Bei jeder Interaktion ein maßgeschneidertes Erlebnis bieten
- „Goldenes“ Kundenprofil erstellen – mit umfassendem Überblick über die Daten aus unterschiedlichen Quellen

 hybris software
An SAP Company



Der digitale Kern

- Digitalisierung geschäftskritischer Prozesse im gesamten Unternehmen vorantreiben
- Stets aktuelle Unternehmensinformationen in kürzester Zeit aus einer zentralen Quelle abrufen
- Zukünftige Geschäftsergebnisse prognostizieren und simulieren

 SAP S/4 HANA

SAP S/4HANA On-Premise-Edition 1511

verfügbar seit 11. November 2015

11. November 2015 | [Pressemitteilung](#) | von SAP News | [Kommentieren](#)

SAP liefert nächste Innovationen für SAP S/4HANA aus

Barcelona, 11. November 2015 – [SAP](#) hat heute das nächste Update für die On-Premise-Edition der [SAP Business Suite 4 SAP HANA](#) (SAP S/4HANA) angekündigt.

Mit der Anwendungssuite der nächsten Generation können Unternehmen in verschiedenen Branchen und Regionen die digitale Transformation vorantreiben. Hierfür bietet SAP umfassende Vereinfachungen und Innovationen, die geschäftskritische Prozesse unterschiedlicher Geschäftsbereiche wie Finanzmanagement, Vertrieb, Service, Marketing, Handel, Beschaffung, Fertigung, Logistik, Anlagenmanagement, Forschung und Entwicklung sowie Personalmanagement abdecken. Zudem sind Unternehmen nun mit der Lösung SAP S/4HANA Enterprise Management durchgängig in der Lage, digitalisierte Abläufe für ihre wichtigsten Geschäftsbereiche abzubilden. Dies wurde auf der SAP TechEd angekündigt, die vom 10. bis 12. November in Barcelona stattfindet.

Die SAP-S/4HANA-Lösungen für Geschäftsbereiche führen die digitalisierten Kernfunktionen von SAP S/4HANA Enterprise Management mit den On-Premise- und Cloud-Lösungen von SAP für jeden Geschäftsbereich zusammen. Dazu gehören unter anderem SAP Cash Management für das Finanzmanagement, SAP-SuccessFactors-Lösungen für das Personalmanagement, das Ariba Network für die Beschaffung sowie SAP-hybris-Lösungen für Marketing und Handel.



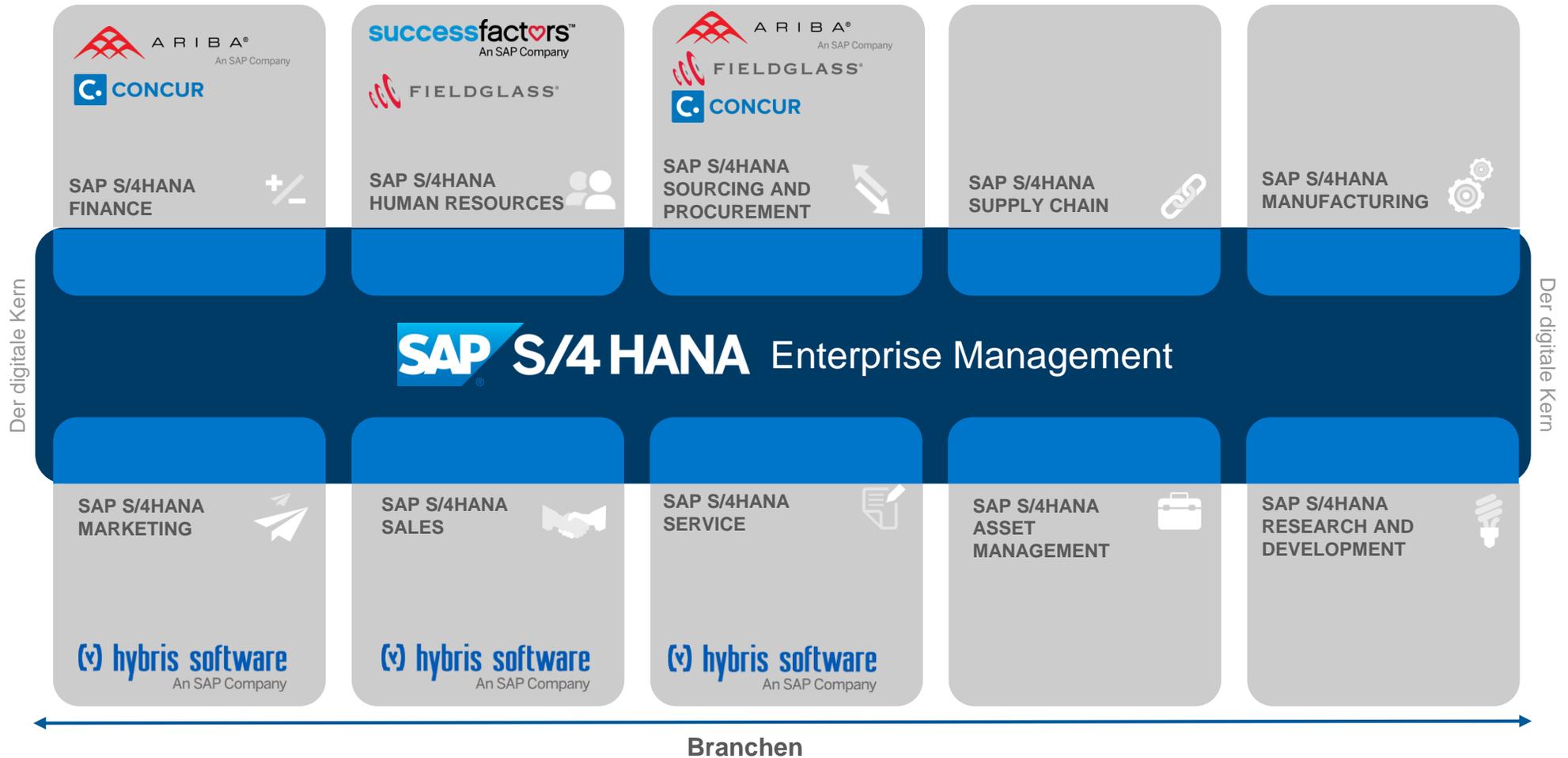
[SAP liefert nächste Innovationen für SAP S/4HANA aus](#)
Aktuelle Pressemitteilung vom 11. November

[SAP S/4HANA: Vorteile der neuen Business Suite](#)
Video von Wieland Schreiner

SAP S/4HANA

Kernlösung und Geschäftsbereichslösungen für die digitale Wirtschaft

- Die **SAP-S/4HANA-Lösungen für Geschäftsbereiche** kombinieren moderne, vereinfachte Anwendungen mit der Plattform SAP HANA und unterstützen die Zusammenarbeit in Geschäftsnetzwerken.
- Die Lösungen **helfen Unternehmen, die Anforderungen der Geschäftsbereiche in der digitalen Wirtschaft zu erfüllen**: Echtzeitinformationen aus Big Data, personalisiertes Kundenerlebnis, Omnichannel, Vernetzung von Geräten, Personen und Unternehmen.
- Die Geschäftsbereichslösungen können als eigenständige Lösungen oder als Teil der SAP-S/4HANA-Lösungen für Geschäftsbereiche genutzt werden. **So haben Kunden mehr Auswahlmöglichkeiten, z. B. echte Hybrid-Szenarien und schrittweise Implementierungen.**



S/4HANA Enterprise Management

Wichtigste Inhalte und deren Vorteile



SAP S/4HANA Enterprise Management

Digitalisierte Kerngeschäftsprozesse



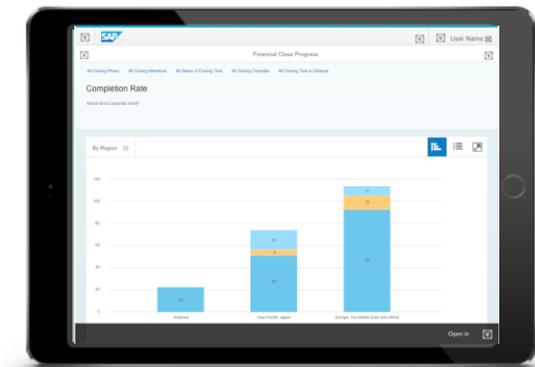
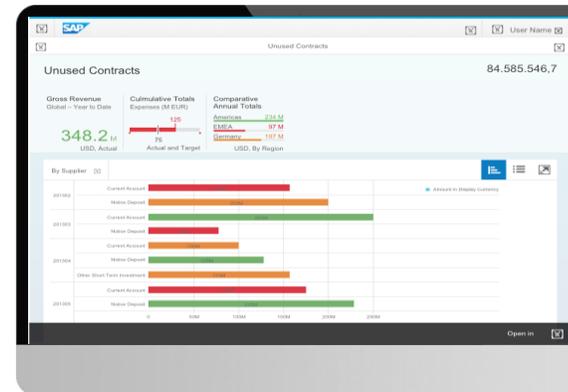
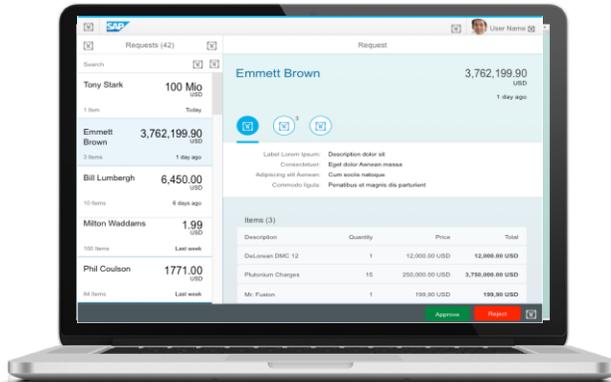
Wichtigste Funktionen

- Geschäftskritische Prozesse im gesamten Unternehmen in Echtzeit, von „Order to Cash“, über „Procure to Pay“ bis hin zu „Plan to Product“ sowie Kernfunktionen für Finanzen und Personalwirtschaft
- Eine einzige Quelle mit Echtzeitdaten
- Personalisiertes Benutzererlebnis und Echtzeitinformationen und -einblicke auf jedem Gerät



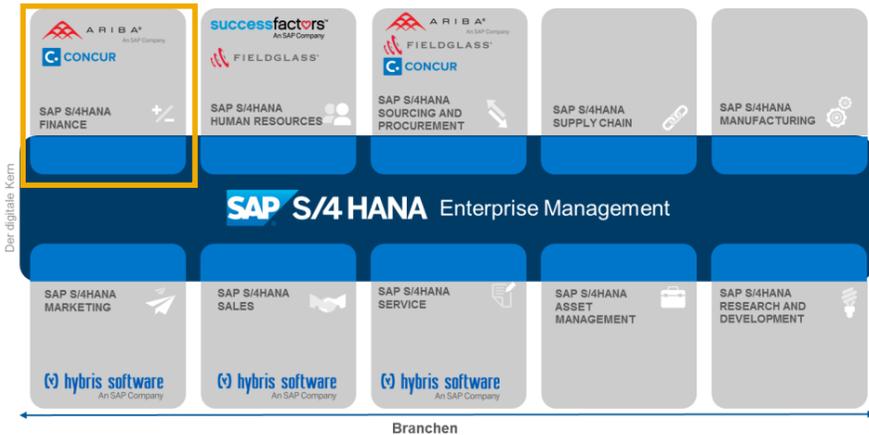
Vorteile

- Schnellere Geschäftsergebnisse bei geringeren Betriebskosten dank vereinfachter IT
- Verstärkte Wettbewerbsfähigkeit mit integrierten, schnellen und flexiblen Geschäftsprozessen
- Höhere Mitarbeiterproduktivität und Konzentration auf wertschöpfende Aufgaben



SAP S/4HANA Finance

Sofortiger Einblick in Finanzdaten



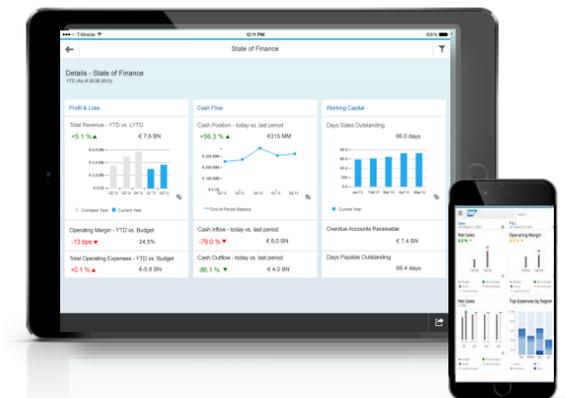
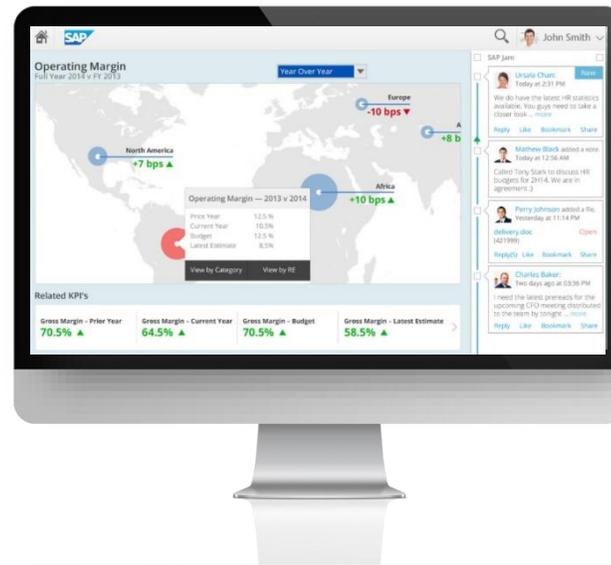
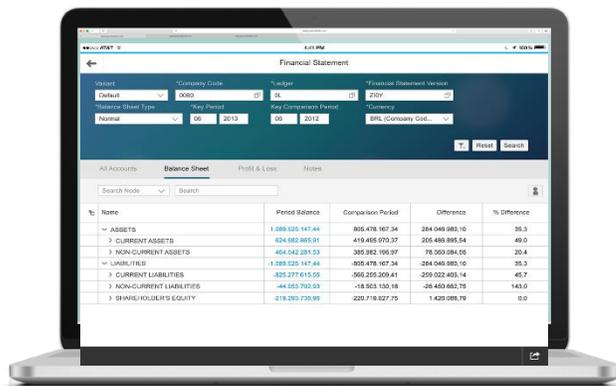
Wichtigste Funktionen

- Eine zentrale Quelle für Finanz- und Betriebsdaten
- Echtzeitüberblick über Finanzprozesse sowie das Finanz- und Rechnungswesen
- Prognose, Simulation, Was-wäre-wenn-Analyse für kontinuierliche Finanz- und Unternehmensplanung



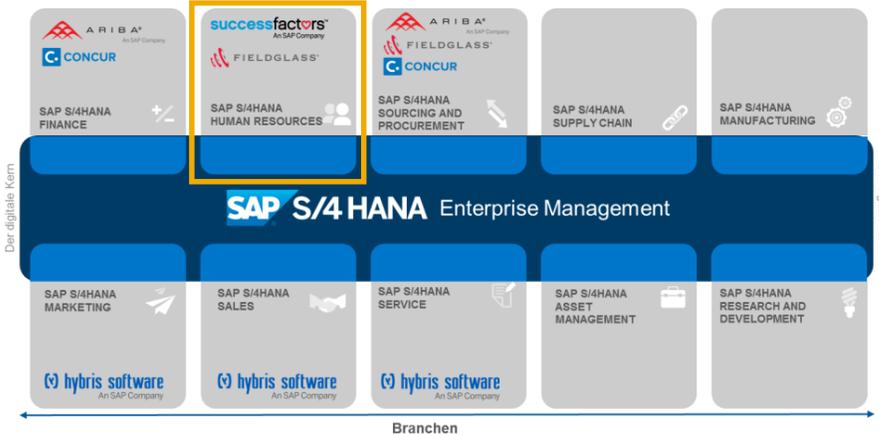
Vorteile

- Konsistenz im gesamten Unternehmen, weniger Fehler und kaum Abstimmungsbedarf
- Echtzeiteinblick, um notwendige Entscheidungen zeitnah treffen zu können
- Überprüfung der finanziellen Auswirkungen von strategischen Geschäftsentscheidungen



SAP S/4HANA Human Resources

Erfolgsfaktor Mensch



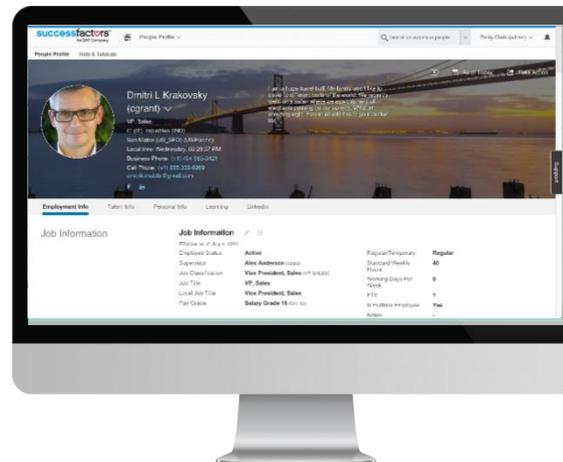
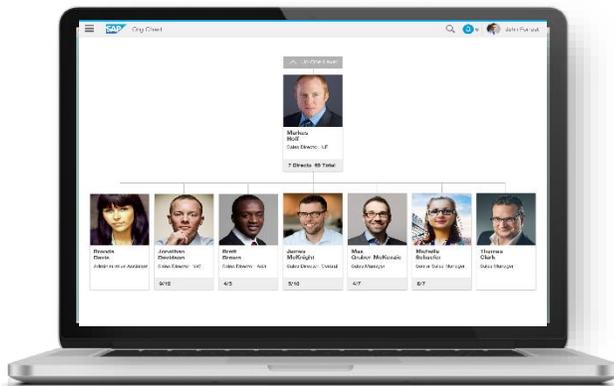
Wichtigste Funktionen

- Verwaltung des gesamten Personals und der externen Mitarbeiter mit einem Interaktionssystem
- Umfassendes Lösungspaket für sämtliche Talentmanagementprozesse: Personalbeschaffung, Weiterbildung, Leistungsbeurteilung, Vergütung, Nachfolgeplanung und Personalentwicklung
- Personalanalysen und aussagekräftige Informationen für strategische Personalentscheidungen



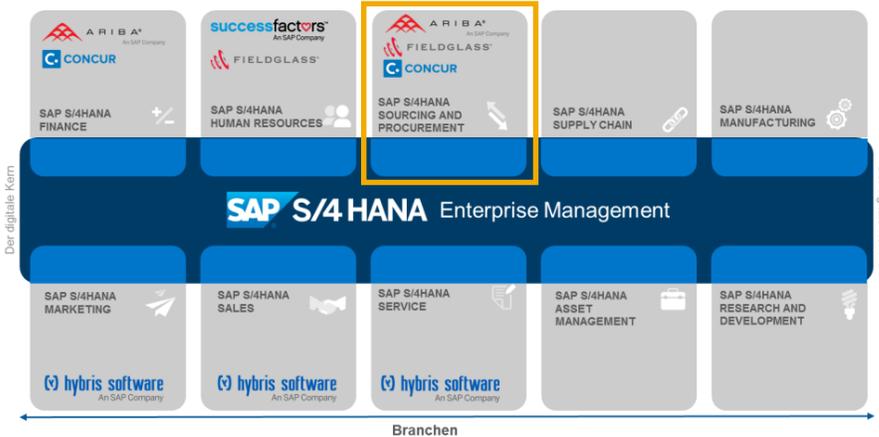
Vorteile

- Hohes Mitarbeiterengagement: Mitarbeiter haben alles, was sie benötigen, um ihre Teams zum Erfolg zu führen und ihre Karriereziele zu erreichen
- Nutzung von HR-Daten, um HR-Strategien mit Geschäftsstrategien zu verbinden
- Höhere Leistung durch optimale Abstimmung zwischen HR, Fachabteilungen und IT



SAP S/4HANA Sourcing and Procurement

Vernetzter Handel



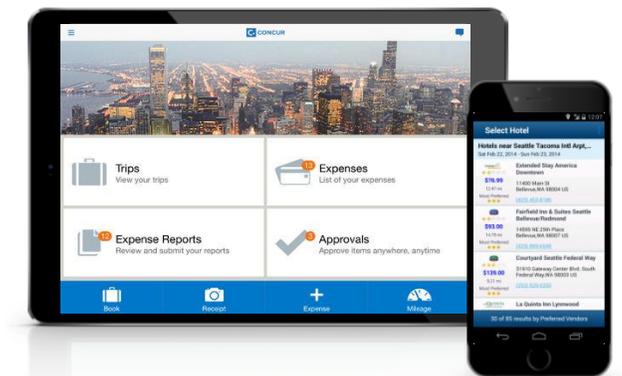
Wichtigste Funktionen

- Kooperation mit Handelspartnern im Geschäftsnetzwerk
- Hohe Benutzerfreundlichkeit und mobile Nutzung
- Vollständige Beschaffungsprozesse einschließlich Ausgabenanalysen, Bezugsquellenfindung, Vertragsverwaltung, Lieferantenmanagement, Beschaffung, Rechnungsmanagement und Management von Verbindlichkeiten
- Umfassende Lösungen mit spezifischen Funktionen: direkte und indirekte Materialien, Services, externe Mitarbeiter sowie Reise- und Bewirtungskosten
- Unterstützung der Einbeziehung von Lieferanten einschließlich Ermittlung und Bewertung neuer Lieferanten



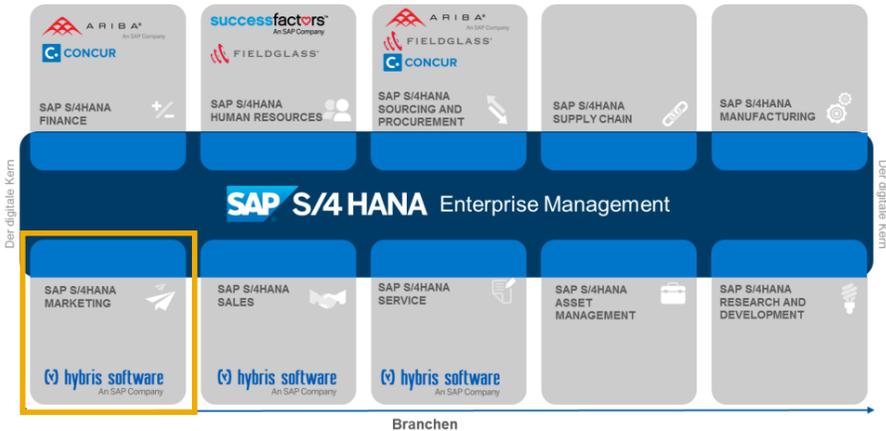
Vorteile

- Höhere Rentabilität durch Einhaltung von Standards und nachhaltige Kosteneinsparungen
- Leicht bedienbare Benutzeroberflächen mit vollständigem Überblick über die Ausgaben erleichtern die Arbeit
- Senkung der IT-Kosten durch „Connect once, connect to all“
- Kürzere Auftrags- und Rechnungszyklen mit weniger Fehlern
- Verstärkte Nutzung von Skonti
- Besseres Management von Lieferantenrisiken



SAP S/4HANA Marketing

Kundenindividuelles Marketing



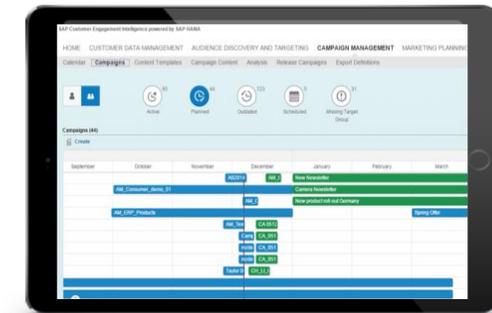
Wichtigste Funktionen

- Konsolidierte Sicht auf Kundeninformationen und moderne Analysefunktionen
- Funktionen für Discovery and Targeting, um große Zielgruppen zu segmentieren
- Planung und Ausführung personalisierter E-Mail-Kampagnen, Analyse des Erfolgs von Kampagnen



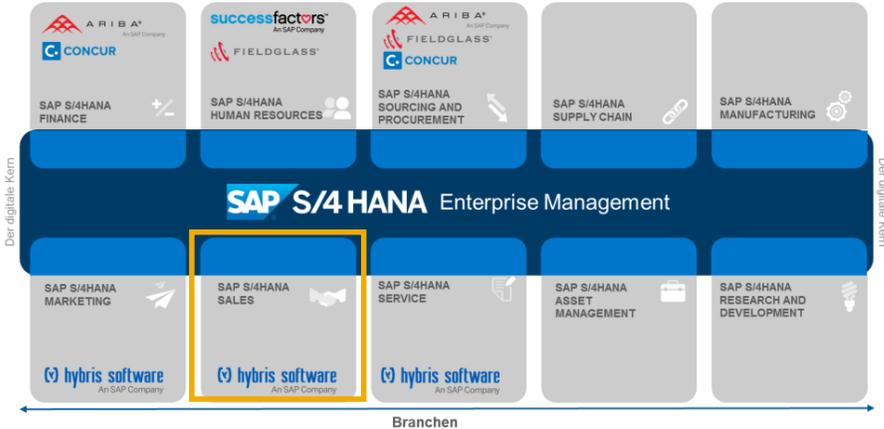
Vorteile

- Besserer Einblick in das Kundenverhalten: verborgene Trends und Geschäftsmöglichkeiten sofort erkennen
- Genaue Segmentierung von Zielgruppen, um entsprechende Marketingbotschaften zu übermitteln
- Umgehende Anpassung von Kampagnen durch besseres Verständnis der Wirkung einzelner Marketingaktivitäten



SAP S/4HANA Sales

Besser verkaufen – jederzeit und überall



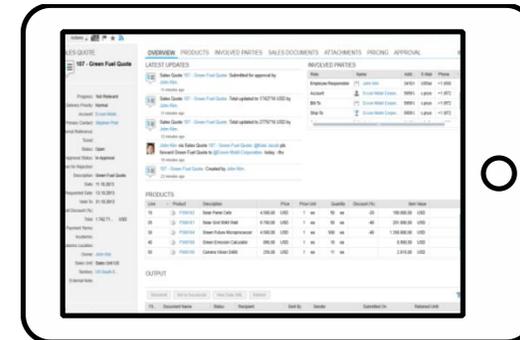
Wichtigste Funktionen

- Verwaltungsfunktionen für Kundendaten, Opportunities und andere Aktivitäten sowie moderne Analysefunktionen liefern wertvolle Informationen
- Einfacher Echtzeit-Zugriff auf Produktkatalog, Bestands- und Preisinformationen gewährleistet schnelle Abwicklung von Angeboten und Bestellungen
- „Mobile First“-Ansatz mit Zugriff auf Kunden- und Unternehmensinformationen von jedem Gerät aus



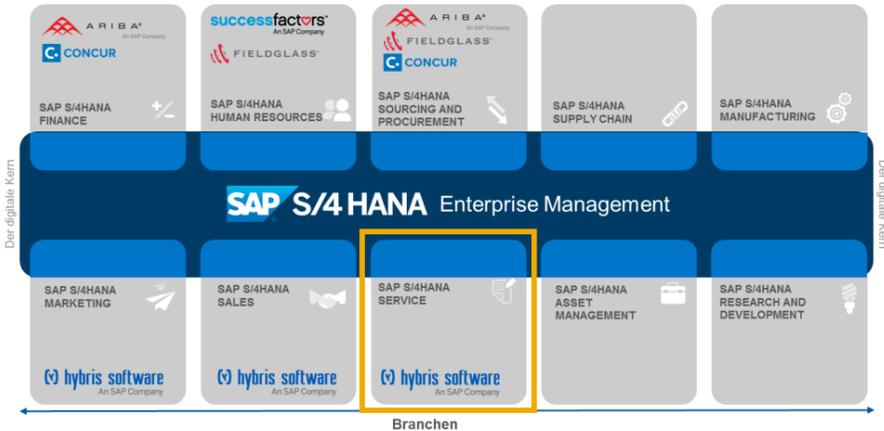
Vorteile

- Alles über den Kunden wissen und jede Interaktion optimal gestalten
- Von überall aus Verkaufsabschlüsse tätigen; Echtzeit-Zugriff auf Backoffice-Informationen ermöglicht die Vereinfachung des gesamten Verkaufsprozesses
- Einblicke in Unternehmensabläufe gewinnen, verborgene Trends und Geschäftsmöglichkeiten in Echtzeit erkennen



SAP S/4HANA Service

Kundenservice auf höchstem Niveau



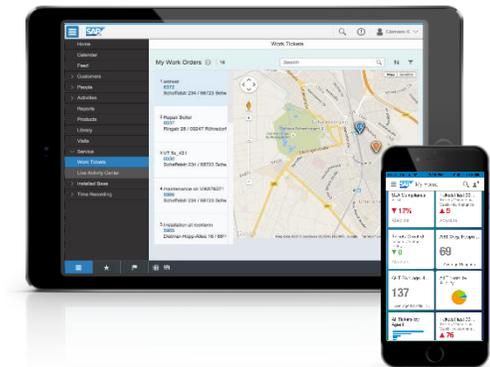
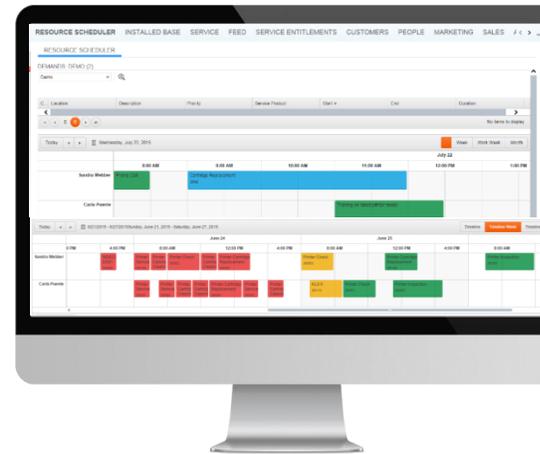
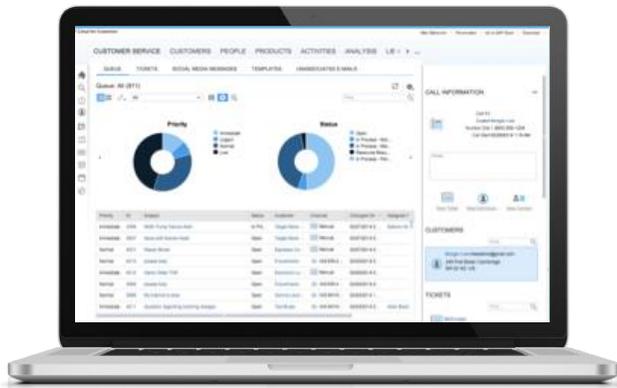
Wichtigste Funktionen

- Nahtloser Wechsel zwischen Kommunikationskanälen ohne den Kontext zu verlassen
- On-Premise-Erfassungssysteme machen es leichter, Kundenprobleme zu lösen oder Serviceaufträge abzuwickeln
- Support-Services, persönlich vor Ort mit mobilem Zugriff auf eine leistungsfähige Anwendung



Vorteile

- Kundenzufriedenheit erhöhen und die Qualität des Kundenerlebnisses verbessern
- Effizientere Betriebsabläufe durch Optimierung der Serviceabläufe
- Maximale Rentabilität durch neue Serviceangebote



SAP S/4HANA Supply Chain

Kundenorientierung und reaktionsschnelle Nachfragenetzwerke



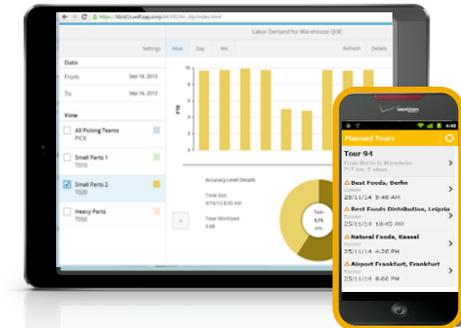
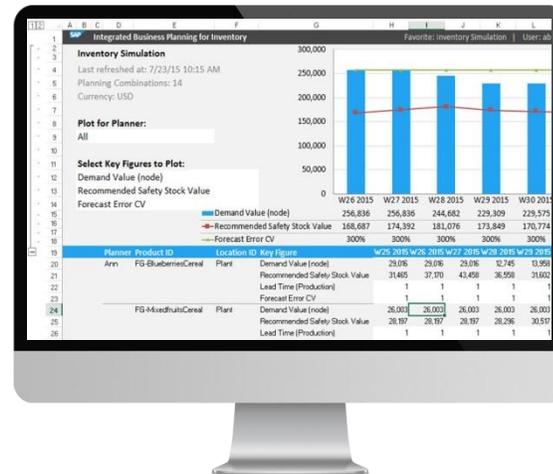
Wichtigste Funktionen

- Unsicherheit meistern: Unterstützung monatlicher Nachfrage- und Produktionsplanungszyklen mit Echtzeitdaten und Was-wäre-wenn-Szenarien
- Nachfrageorientiert handeln: kurzfristige Nachfrageänderungen erkennen und rasch reagieren: mit schneller Planung, Neuplanung und Simulation
- Effizient reagieren: flexible Frachtplanung in Echtzeit, LKW-Übersicht und Automatisierung von Lagervorgängen



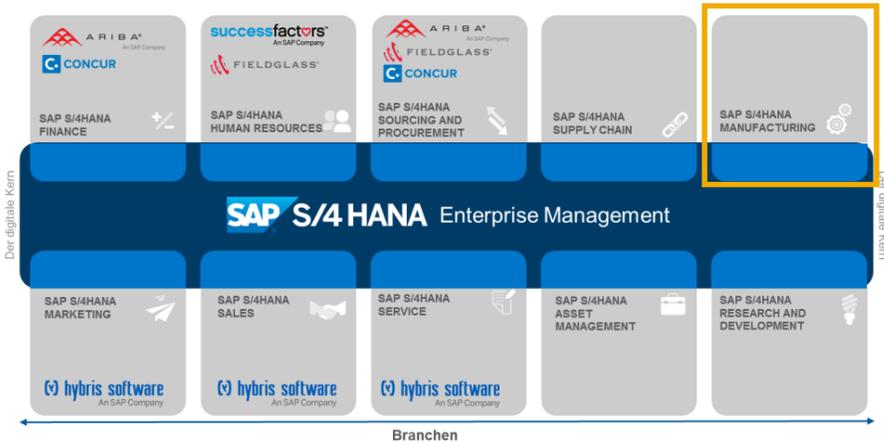
Vorteile

- Höherer Lagerumschlag und Umsatz, weniger Fehlbestände und Umsatzverluste
- Höhere Liefertermintreue, kürzere Durchlaufzeiten, effizientere Nutzung der Bestände schaffen einen Puffer für Unsicherheiten
- Weniger Lager- und Transportkosten, mehr Flexibilität und kürzerer Kundenauftragszyklus



SAP S/4HANA Manufacturing

Beschleunigte Materiallieferkette



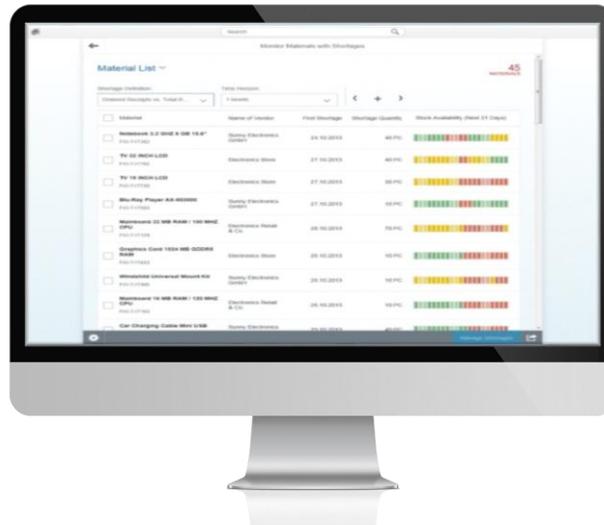
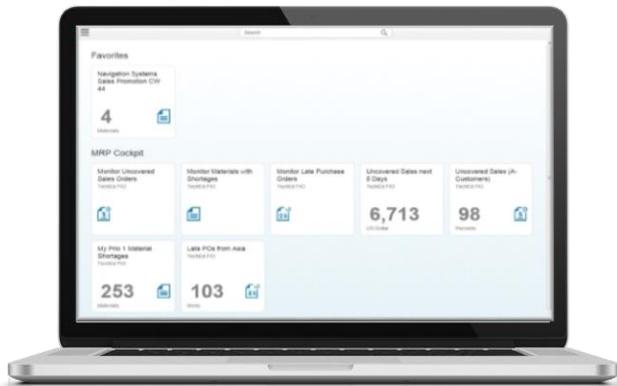
Wichtigste Funktionen

- Die wichtigsten Materialentnahmen, Möglichkeiten und Konsequenzen identifizieren und priorisieren
- Schnellere Abfragen liefern einen aktuelleren und genaueren Überblick über den Materialbestand
- Unternehmensweite Transparenz über Beschaffung, Produktion, Bestand und Bedarf



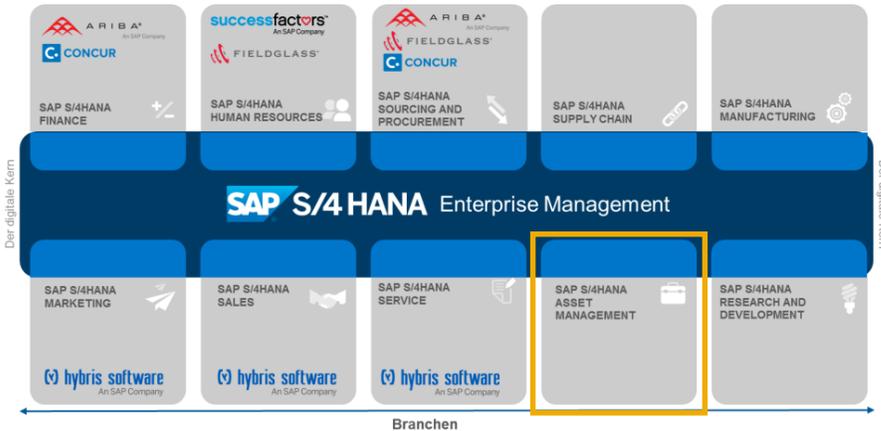
Vorteile

- Schnellere Reaktion auf Bedarfsänderungen
- Niedrigere Herstellungskosten und weniger Fehlbestände
- Geringere Lager- und Sicherheitsbestände



SAP S/4HANA Asset Management

Echtzeiteinblick in die Leistung der Anlagen



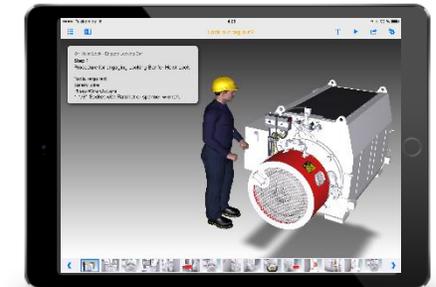
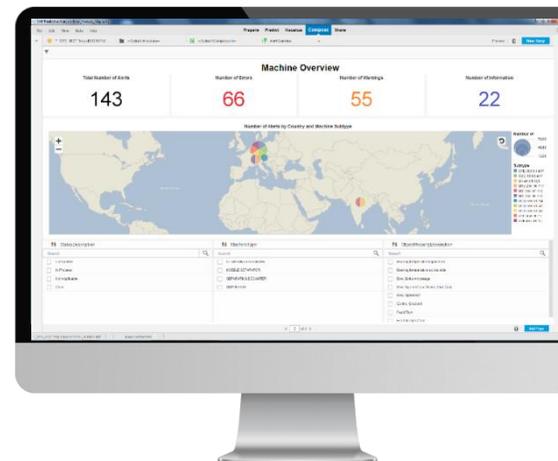
Wichtigste Funktionen

- Simulation von Wartungsstrategien hinsichtlich Kosten, Risiken und Anlagenleistung
- Prognose und Vermeidung von Ausfallzeiten durch Analyse von Maschinen- und Sensordaten sowie Geschäftsdaten
- Vorausschauende Kontrolle von Risiken und Vermeidung von Störfällen mithilfe von Analyse-, Simulations- und Vorhersagetechniken



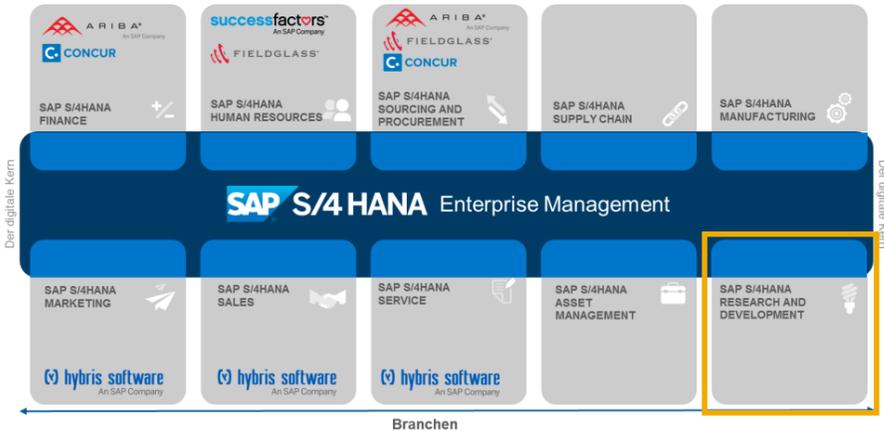
Vorteile

- Echtzeiteinblick in die Leistung der Anlagen, um notwendige Entscheidungen zeitnah treffen zu können
- Gemeinsame Auswertung von Daten aus Informations- und Betriebstechnologie (IT und OT, Operational Technology)
- Einheitliche Sicht auf alle Risiken für Mitarbeiter, Anlagen und Umwelt



SAP S/4HANA Research and Development

Eine zentrale Quelle für aktuelle Produktinformationen



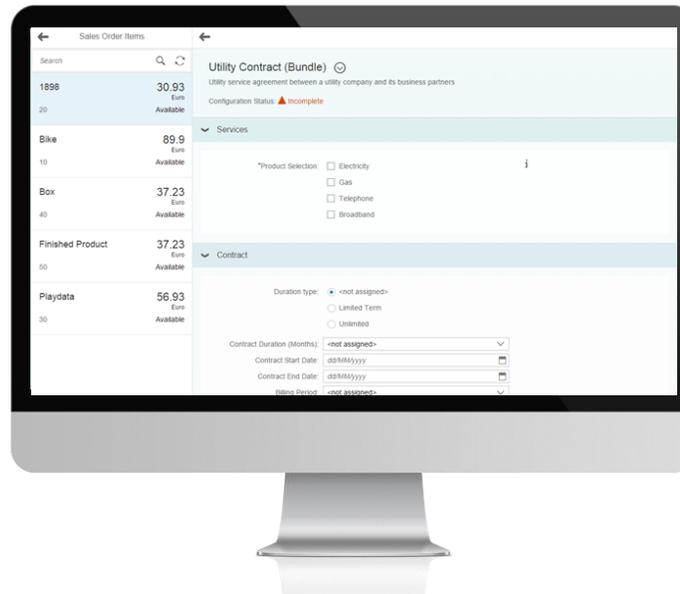
Wichtigste Funktionen

- Bereitstellung einer fachübergreifenden Produktdefinition
- Was-wäre-wenn-Analyse und iterative Entwicklungsprozesse
- Echtzeit-Auswertung mehrstufiger Stücklisten



Vorteile

- Echtzeit-Zugriff und vollständige Transparenz über Produktinformationen sämtlicher Fachgebiete über den gesamten Produktlebenszyklus hinweg
- Bessere Entscheidungen bei der Produktentwicklung mit SAP HANA-Analysen
- Umsetzung technischer Änderungen in genauer Kenntnis der Folgekosten



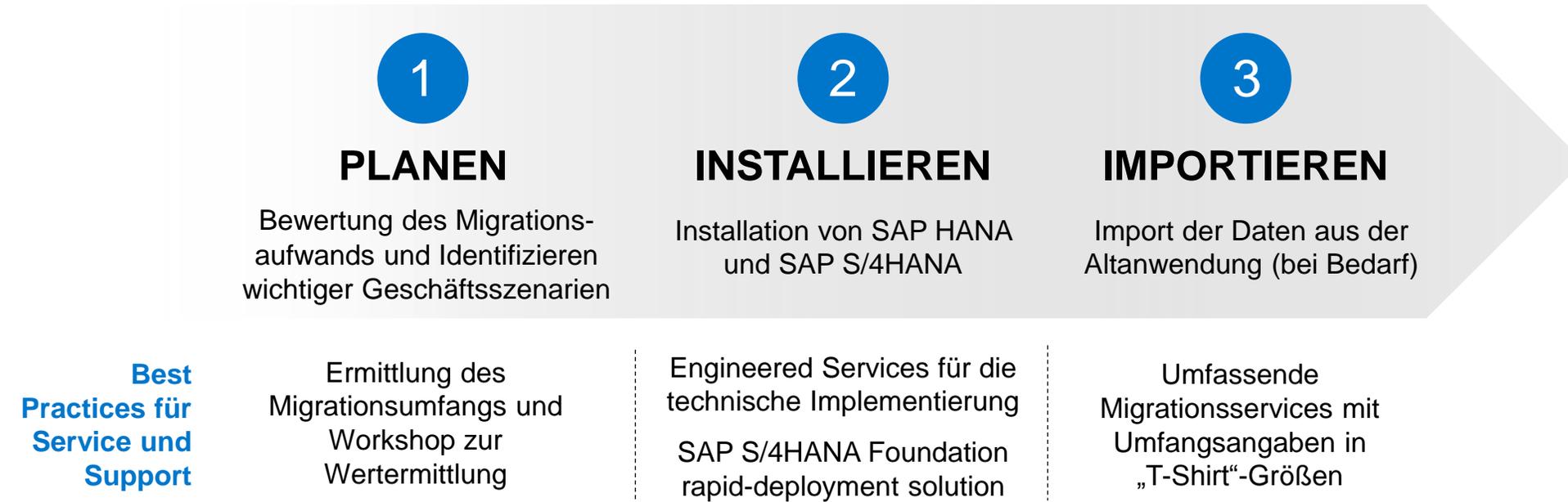
SAP S/4HANA

Der Weg zu SAP S/4HANA



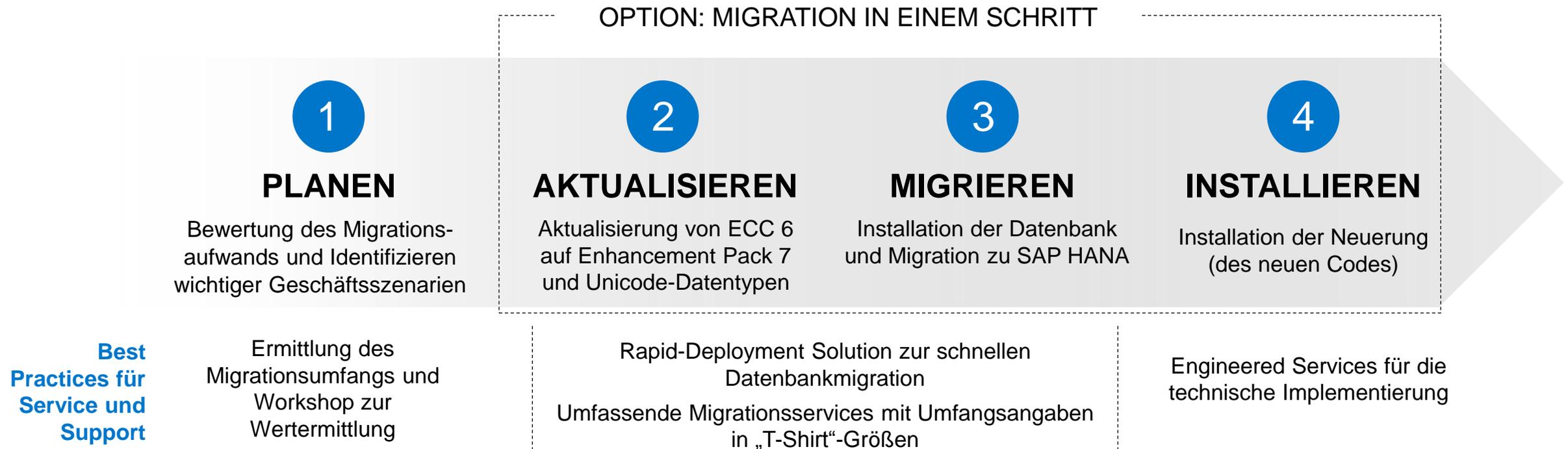
Ausgangspunkt A: Neue Installation (z.B. bei Neukunden)

Neuimplementierung der On-Premise-Version von SAP S/4HANA



Ausgangspunkt B: SAP Business Suite auf beliebiger Datenbank

Migration von SAP ERP (On Premise) zur On-Premise-Version von SAP S/4HANA



Ausgangspunkt C: SAP Business Suite powered by SAP HANA

Migration von SAP ECC zur On-Premise-Version von SAP S/4HANA

1

PLANEN

Wichtige Geschäfts-
szenarien identifizieren

2

INSTALLIEREN

Installation der Neuerung
(des neuen Codes)

**Best
Practices für
Service und
Support**

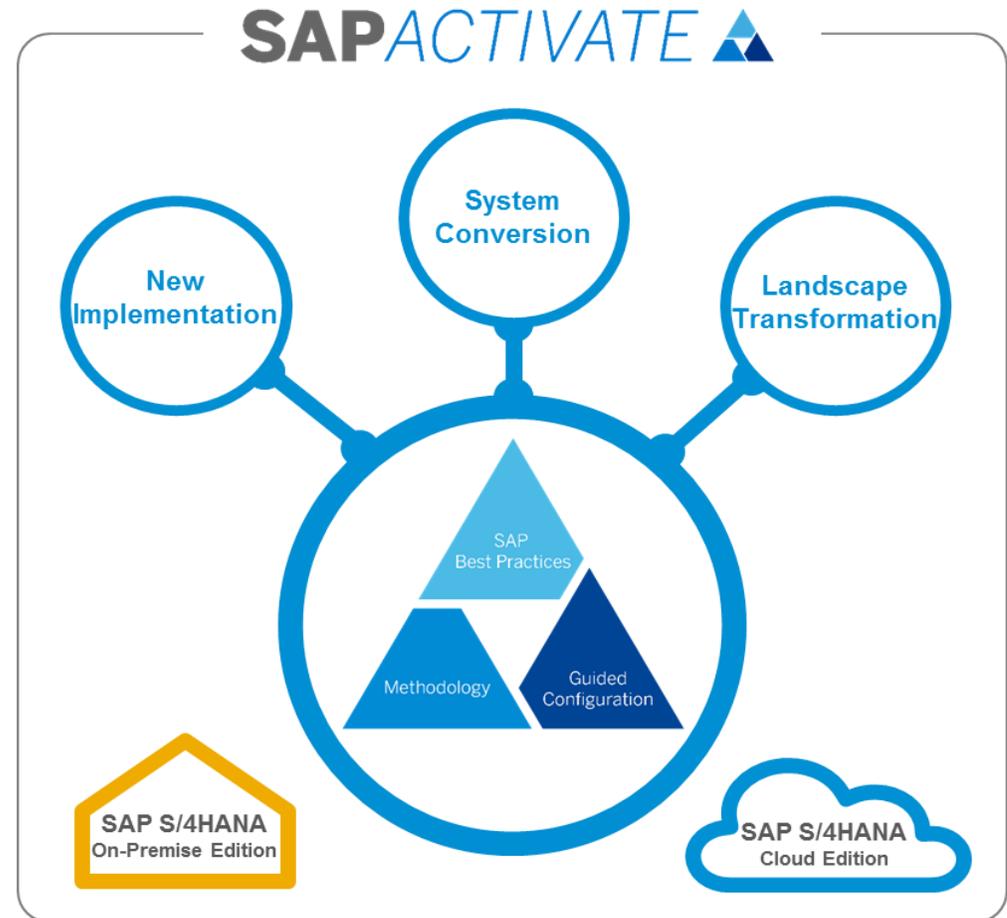
Workshop zur
Wertermittlung

Engineered Services für die
technische Implementierung

SAP S/4HANA – SAP Activate und Best Practices

SAPACTIVATE

- Einzigartige Kombination aus SAP Best Practices, einer Methodologie und geführter Konfiguration zur Vereinfachung der Einführung von SAP S/4HANA
- Bietet vorkonfigurierte, für SAP S/4HANA optimierte Geschäftsprozesse
- Bietet Best Practices für Migration, Integration und Konfiguration für SAP S/4HANA
- Ist für eine rasche Erstimplementierung von SAP S/4HANA und die kontinuierliche Innovation ausgelegt
- Unterstützt verschiedene Ausgangspunkte des Kunden zur Einführung von SAP S/4HANA – neue Implementierung, Systemkonvertierung und Landschaftstransformation



SAP S/4HANA

Wichtige Quellen



SAP S/4HANA Product Roadmap

Die offizielle Roadmap liegt auf dem Service Marketplace

Product Road Maps > Cross Product > S4HANA

[LINK](#)

The screenshot shows the SAP Service Marketplace interface. The top navigation bar includes 'SAP Service Marketplace' and 'Improvements & Innovations'. The main content area is titled 'SAP Road Maps' and features a table of 'Solution Road Maps'.

Solution	SAP Road Map	Sessions
SAP HANA Applications	Edition 2013Q3	
Mobile Applications	Edition 2013Q4	
Predictive Analytics	Edition 2014Q1	
SAP Business All-in-One	Edition 2012Q3	
SAP Business ByDesign	Edition 2014Q4	
SAP Business One	Edition 2015Q1	
SAP Workforce Performance Builder	Edition 2014Q2	
B2B & Business Network	Edition 2014Q1	
SAP Commodity Management	Edition 2014Q2	
SAP Billing and Revenue Innovation Management	Edition 2014Q2	
SAP ERP Foundation Starter	Edition 2014Q4	

Below the 'Solution Road Maps' section, there is a 'Product Road Maps' section with a table:

Cross Product	SAP Road Map	Sessions
SAP S/4HANA	Edition 2015Q2	
SAP Business Suite powered by SAP HANA	Edition 2014Q2	

Online Learning auf open.sap.com

30.000 Lernende im Kurs “S/4HANA in a nutshell”

The image shows two screenshots of the openSAP website. The top screenshot displays the course "SAP Business Suite 4 SAP HANA in a Nutshell". The bottom screenshot displays the course "SAP S/4HANA – Deep Dive". Both screenshots show the course title, a brief description, the course dates, the language (English), and buttons for "Show course details" and "Enroll me for this course" (or "Enter course").

openSAP Courses News My openSAP Arne Neumann EN 5 Log out

SAP Business Suite 4 SAP HANA in a Nutshell

SAP S/4HANA is SAP's next generation business suite designed to help you run simple in a digital and networked world. This new suite is built on our advanced in-memory platform, SAP HANA, and offers a personalized user experience with SAP Fiori. ...

March 25 2015 09:00 (UTC) to May 18 2015 21:30 (UTC) English

Show course details Enroll me for this course

openSAP Courses News My openSAP Arne Neumann EN 3 Log out

SAP S/4HANA – Deep Dive

SAP S/4HANA experts

The purpose of this deep dive course is to look at SAP S/4HANA in detail. The course is therefore structured along a customer lifecycle. We will begin by sharing more insights into the motivation behind SAP S/4HANA, the business value, and the strategy. After that, you will learn how to get started with SAP S/4HANA, how to test the product, and about onboarding. We then take you on a...

June 16 2015 09:00 (UTC) to July 21 2015 21:00 (UTC) English

Show course details Enter course

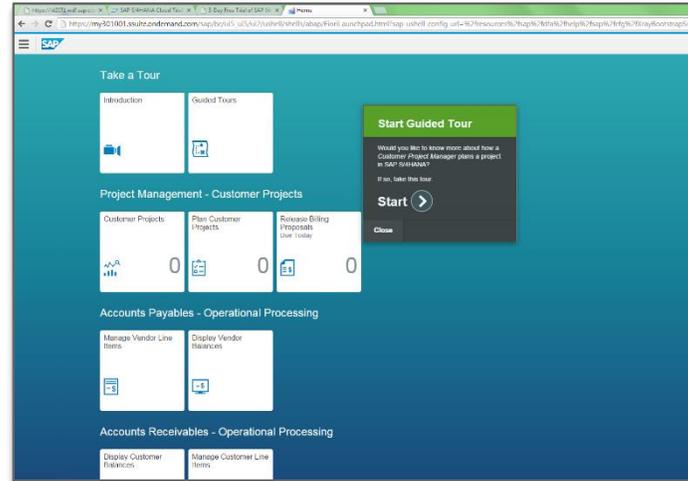
Wichtige Informationsquellen

SAP S/4HANA Webseite



<http://www.sap.de/s4hana>

SAP S/4HANA testen



www.sap.com/s4hana-trial

Fragen & Antworten

Product Road Maps		
Cross Product	SAP Road Map	Sessions
SAP S/4HANA	Edition 2015Q2	
SAP Business Suite powered by SAP HANA	Edition 2014Q2	
SAP Business Suite 7 Innovation 2013	Edition 2013Q4	
SAP Business Suite 7 Innovation 2013 (delta deck since Edition 2013Q4)	Edition 2014Q2	
SAP Fiori	Edition 2014Q4v2	April 2015 Webinar
SAP Mobile Applications for Asset Management and Field Service	Edition 2015Q2	
SAP Technology Portfolio	update in progress	Dec 2013 Webinar
SAP User Interface Technologies	Edition 2015Q2	

Disclaimer
The information provided on this site and in the linked documents is confidential and proprietary to SAP and may not be disclosed without the permission of SAP. This presentation is not subject to your license agreement or any other service or subscription agreement with SAP. SAP has no obligation to pursue any course of business outlined in this document or any related

<http://www.sap.de/s4hana-faq>

SAP S/4 HANA

The logo for SAP S/4 HANA. The word 'SAP' is in white, bold, sans-serif font, set against a blue square background that is tilted to the right. To the right of this square, the words 'S/4 HANA' are written in a large, bold, blue, sans-serif font. A small registered trademark symbol (®) is located below the 'P' in 'SAP'.

Einführung in die Business Suite der nächsten Generation