



Einfachere Abläufe mit der Business Suite der nächsten Generation

SAP hat eine ehrgeizige Vision für die Zukunft von Unternehmen: Einfache Abläufe – Run Simple



SAP-Vorstandssprecher Bill McDermott stellt auf der Konferenz SAPHIRE NOW 2014 die Lösung SAP Simple Finance vor.

Um unseren Kunden zu helfen, ihre Geschäftsabläufe zu vereinfachen, überwinden wir alle Beschränkungen der Vergangenheit.

Unsere neue Anwendungssuite basiert vollständig auf der Plattform SAP HANA – mit allen Möglichkeiten, die nur SAP HANA bietet.

SAP S/4HANA ist ein neues Produkt und unsere größte Innovation seit SAP R/3.

Wo verbirgt sich Komplexität in Unternehmen?

Verstreute Informationen

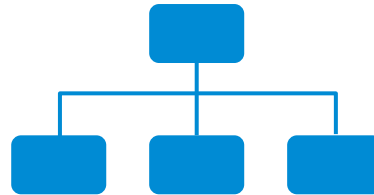


Komplexe Entscheidungsprozesse

„Weltweit tätige Großunternehmen haben so komplexe Abläufe entwickelt, dass es ihnen oftmals schwerfällt, gute Ideen gewinnbringend zu vermarkten.“

(McKinsey, 2014)

Ausrichtung auf Batch-Prozesse



Komplexe Geschäftsprozesse

Große Unternehmen wenden mitunter 40–80 % ihrer Zeit für nicht wertschöpfende Aktivitäten auf.

(BCG, Complexity Report)

Technische Einschränkungen



Komplexe Technologie

73 % der Führungskräfte geben an, dass die Komplexität von Daten die größte Herausforderung in der IT ist.

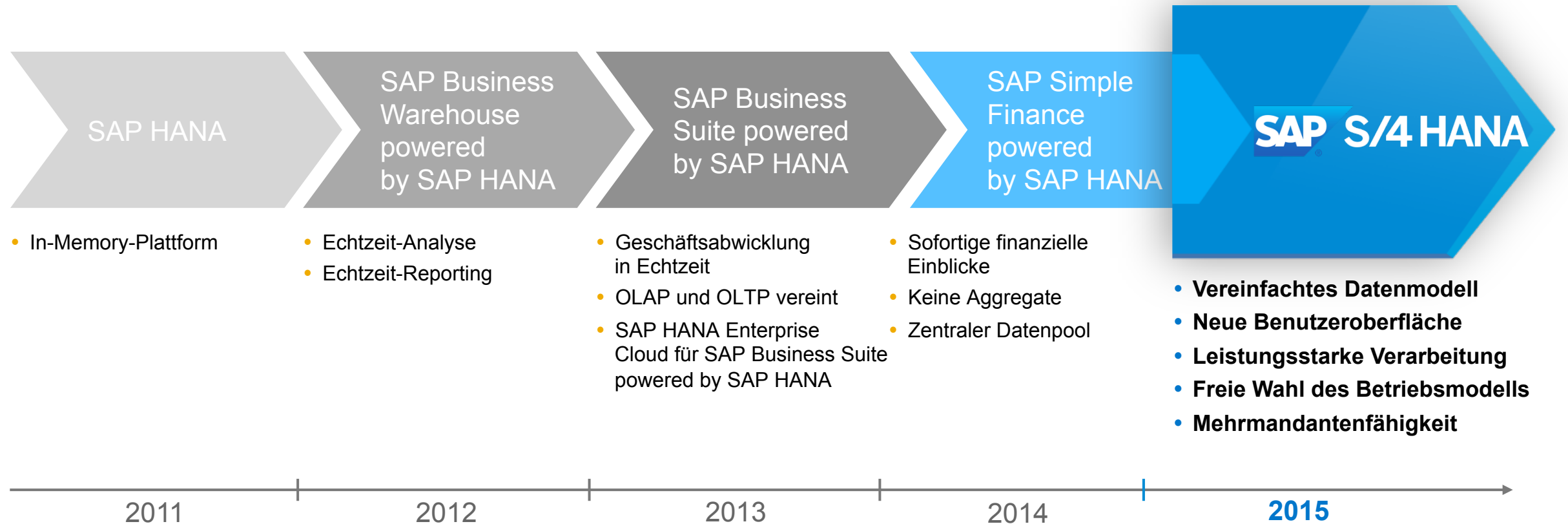
(Forrester-Studie 2013)

10,2 % oder 237 Mrd. US\$*

entgangener Gewinn bei den 200 größten globalen Unternehmen aufgrund von versteckten Kosten durch Komplexität

*Global Simplicity Index, 2013

SAP HANA vereinfacht Unternehmenssoftware nachhaltig



SAP S/4HANA – die neue Suite für neue Möglichkeiten



- Alle Unternehmen
- Alle Branchen
- Alle Rollen
- Alle Daten
- Alle Regionen
- Alle Betriebsmodelle
- Alle Erweiterungen

Rollenbasiert

Alle Geräte

Einfache Bedienung

Digital vernetzt

Echtzeit

Einfache
Unternehmenslösungen

Keine Aggregate

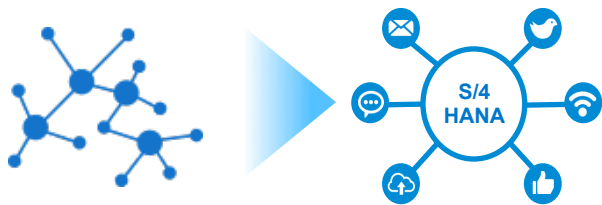
Keine Redundanzen

Einfaches Datenmodell

SAP S/4HANA – neue Möglichkeiten für Unternehmen

Neue Geschäftsmodelle

Einfache Verbindung:
Menschen, Geräte und
Geschäftsnetzwerke



Unkomplizierte Zusammenarbeit:
alle im Unternehmen sind vernetzt

SAP S/4 HANA

Neue Wege in der Entscheidungsfindung

Einfache Einblicke in alle
Daten an jedem Ort



Keine manuelle Konsolidierung:
sofortige Entscheidungen
dank Daten in größter Detailtiefe

Neue Geschäftsprozesse

Konzentration auf wesentliche Aufgaben
und einfache Änderung von Geschäftsprozessen

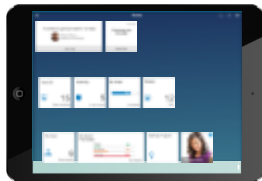
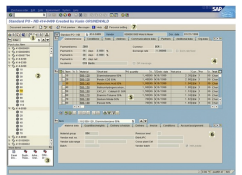


Kein Batch-Prozesse mehr:
alle Prozesse in Echtzeit

SAP S/4HANA – Neue Möglichkeiten für IT-Abteilungen und Anwender

Revolutionäre Benutzeroberfläche

Einfache Erledigung von
Aufgaben auf jedem Gerät mit
SAP Fiori UX und
rollenbasiertem Design



Funktionsorientiert

Rollenorientiert

SAP S/4HANA

Neue Datenmodelle

Einfache Verringerung des
Gesamtspeicherbedarfs durch
In-Memory-Technologie: keine Indizes,
keine Aggregate, keine Redundanzen



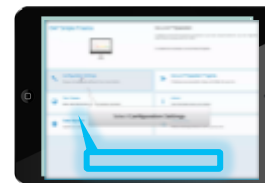
Herkömmliche
Datenbanken



In-Memory-Plattform

Neue Möglichkeiten der Systemkonfiguration

Einfaches Konfigurieren des Systems
dank geführter Konfiguration



Geführte Konfiguration

Einige Fakten zu **SAP S/4HANA**

10x

geringerer
Gesamtspeicherbedarf

7x

höherer Durchsatz

4x

weniger Prozessschritte

1.800x

schnellere Analysen und
Berichte

ERP, CRM, SRM, SCM, PLM in einem System

Betriebsmodell: On Premise, Cloud, hybrid

Beispiel: SAP Simple Finance – Neue Finanzprozesse durch Informationen in Echtzeit



Periodenabschlüsse nahezu in Echtzeit

- Einheitliche Sicht auf alle Finanzdaten
- Flexible, dynamische Aggregation, keine Verzögerungen durch Datenverluste bei Replikation

Prognosen der Projektrentabilität

- Kombination von Prognosen, Simulationen und Analysen zur Ermittlung der besten strategischen Geschäftsoptionen
- Integrierte Liquiditätsprognosen mit mehrdimensionalen Echtzeitanalysen

Umsatz- und Kostenanalyse in Echtzeit

- Interaktiver Drilldown zur Untersuchung der Ursachen von Abweichungen
- Optimierungsstrategien zur Verbesserung der Finanzlage des Unternehmens

Beispiel: SAP Simple Finance – Erstanwender



„Zurich wollte als einer der ersten Kunden die Finanzinnovationen von SAP HANA bewerten. Wir haben SAP Simple Finance als Add-on für SAP Business Suite powered by SAP HANA implementiert und sind sehr beeindruckt von den Ergebnissen bei der **Leistung, Vereinfachung und Flexibilität** unserer Finanzen.“

Wilco Boosman,
Verantwortlicher Leiter für die
Zusammenarbeit mit SAP,
Zurich Insurance Group



„Unsere ersten Erfahrungen mit SAP Simple Finance powered by SAP HANA haben gezeigt, dass dies die richtige Lösung für unsere **wichtigsten Finanzabläufe und unser Berichtswesen in Echtzeit** ist. Unsere Mitarbeiter im Finanzbereich waren sehr beeindruckt von den Möglichkeiten zur Berichterstellung und Analyse auf Positionsebene. Die Abstimmung von Kosten und Finanzbuchhaltung kann jetzt jederzeit stattfinden. Ich bin überzeugt, dass dies für die Finanzprozesse von DSB der beste Weg ist.“

Ken Kastrup Nielsen,
IT-Finanzspezialist bei
DSB (Danish State Railways)

The Deloitte logo is a dark blue rectangle with the word 'Deloitte' in white, bold, sans-serif font, followed by a small yellow dot.

Deloitte.

„Deloitte arbeitet gemeinsam mit SAP an den Finanzlösungen der Zukunft, und wir haben viel Erfahrung mit SAP HANA innerhalb unserer eigenen Finanzsysteme. Die Rolle des Finanzvorstands und seines Teams entwickelt sich immer weiter, und diese neue Innovationswelle wird es Finanzexperten ermöglichen, dank der Geschwindigkeit und Leistungsfähigkeit von SAP HANA mit neuen Methoden auf Informationen zuzugreifen. Dies bedeutet **Unterstützung bei der Umsetzung der laufenden finanziellen Umstrukturierung** hier bei Deloitte.“

Jan Waals,
allgemeiner und globaler Leiter des SAP-
Kompetenzzentrums, Deloitte Consulting LLP

Beispiel: SAP Simple Finance – Erstanwender (2)



„Unsere Studenten leben in einem Technologiezeitalter, und wir müssen ihnen eine konsistente Umgebung zur Verfügung stellen, damit Lernen und soziales Leben nahtlos ineinander übergehen können. Unsere Dozenten und Forscher müssen auch von Verwaltungsaufwand befreit werden, damit sie sich auf ihre Hauptaufgaben konzentrieren können. Ein Beispiel: Mit SAP Simple Finance kann sich unsere Finanzabteilung auf die wichtigsten Aufgaben konzentrieren **und diese somit schnell erledigen.**“

John Dewar,
Präsident und stellvertretender Rektor der La Trobe University (Australien)



„Für uns als Marktführer im Bereich der Hochsicherheitstechnologie ist Innovation das A und O. Das bedeutet für uns, dass wir unsere internen Prozesse, wie zum Beispiel Finanzprozesse, auf der neuesten Technologieplattform ausführen. SAP ist mit der SAP-HANA-Technologie **der Konkurrenz dank der Datenbanktechnologie und der Geschwindigkeit eindeutig voraus.** Wir verwenden SAP ERP seit 2002 und werden nun zur SAP-HANA-Plattform wechseln, damit wir von den kontinuierlichen Neuerungen wie SAP Simple Finance profitieren und unser Ziel erreichen, sowohl in unserer Branche als auch im Bereich der internen Supportprozesse technologisch führend zu sein.“

Christian Helfrich
Finanzvorstand bei der Bundesdruckerei GmbH (Deutschland)



„Wir haben das Finanz-Add-on für SAP Business Suite powered by SAP HANA in weniger als zwei Monaten ohne jede Störung im Betriebsablauf implementiert. Wir haben jetzt eine **einheitliche Plattform für gesetzliche und interne Berichtsanforderungen** sowie für schnelle Finanzabläufe. Mithilfe dieser Innovation können wir unsere Finanzabteilung stärken – dank besserer Informationen für strategische und operative Pläne, die sich auf die Unternehmensleistung und Effektivität von SAP auswirken.“

Luka Mucic
Finanzvorstand der SAP SE

Beispiel: SAP Simple Project Business*

SAP-LABS-VORSCHAU



Einblicke in laufende Angebote und abgeschlossene Projekte

- Intuitives Anlegen und Planen von Projekten mit Self-Service
- Erfassung von Arbeitszeit und Ausgaben in Echtzeit und schnellere Abrechnung
- Nahtlose Benutzererfahrung in Front- und Backoffice

Prognosen der Projektrentabilität

- Projektübergreifende Analysen zur einfachen Identifizierung rentabler Kunden und Projekte
- Immer auf dem neuesten Stand dank aktueller Transaktionsinformationen
- Präventives Warnsystem als Grundlage für direkte Maßnahmen

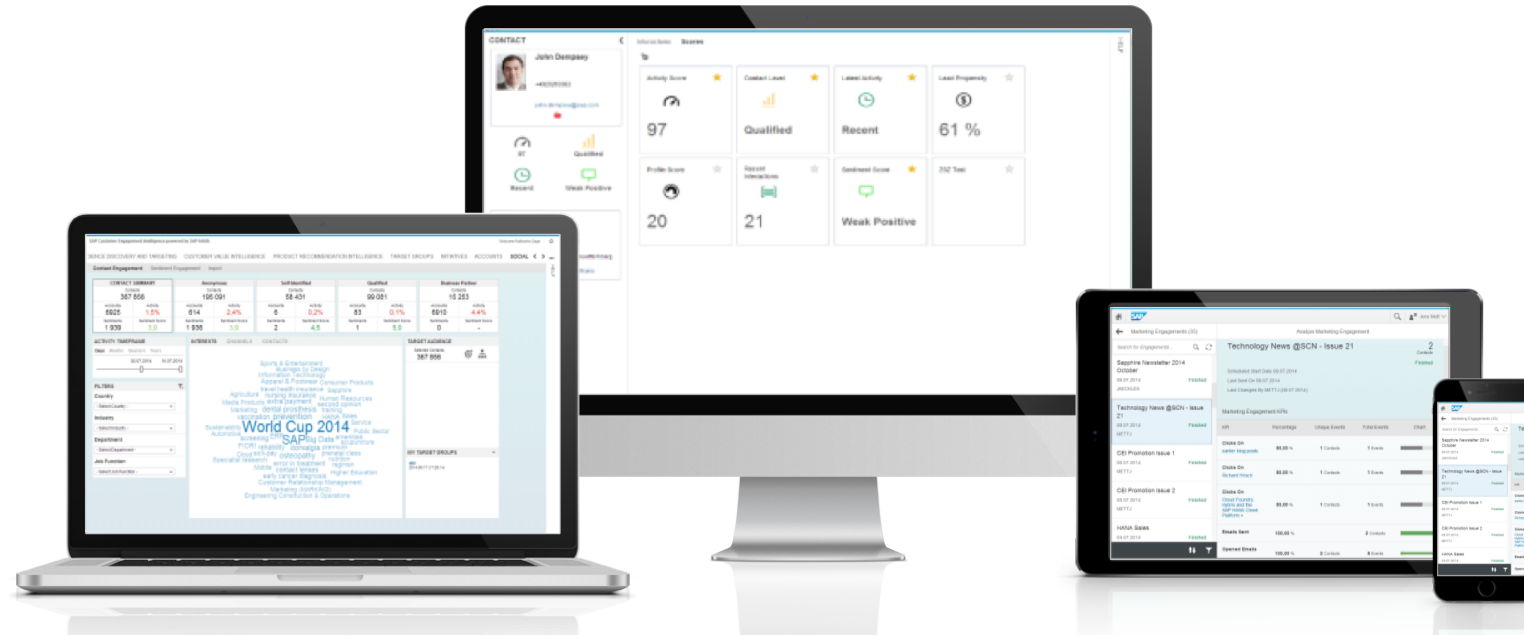
Schnellere Verarbeitung und schnellerer Abschluss

- Schnellerer Geldeingang und frühere Bezahlung von Lieferanten
- Umfassende Möglichkeiten im Frontoffice, um Probleme direkt mit dem Kunden zu klären
- Möglichkeiten für kontinuierlichen Abschluss

* endgültiger Produktname noch zu bestätigen

Beispiel: SAP Hybris Marketing

SAP-LABS-VORSCHAU



Den Kunden zuhören

- Erfassung und Analyse von Kundeninteraktionen über verschiedene Kanäle
- Eine einzige Sicht auf Kunden- und Verbrauchertrends

Die richtigen Kunden ansprechen

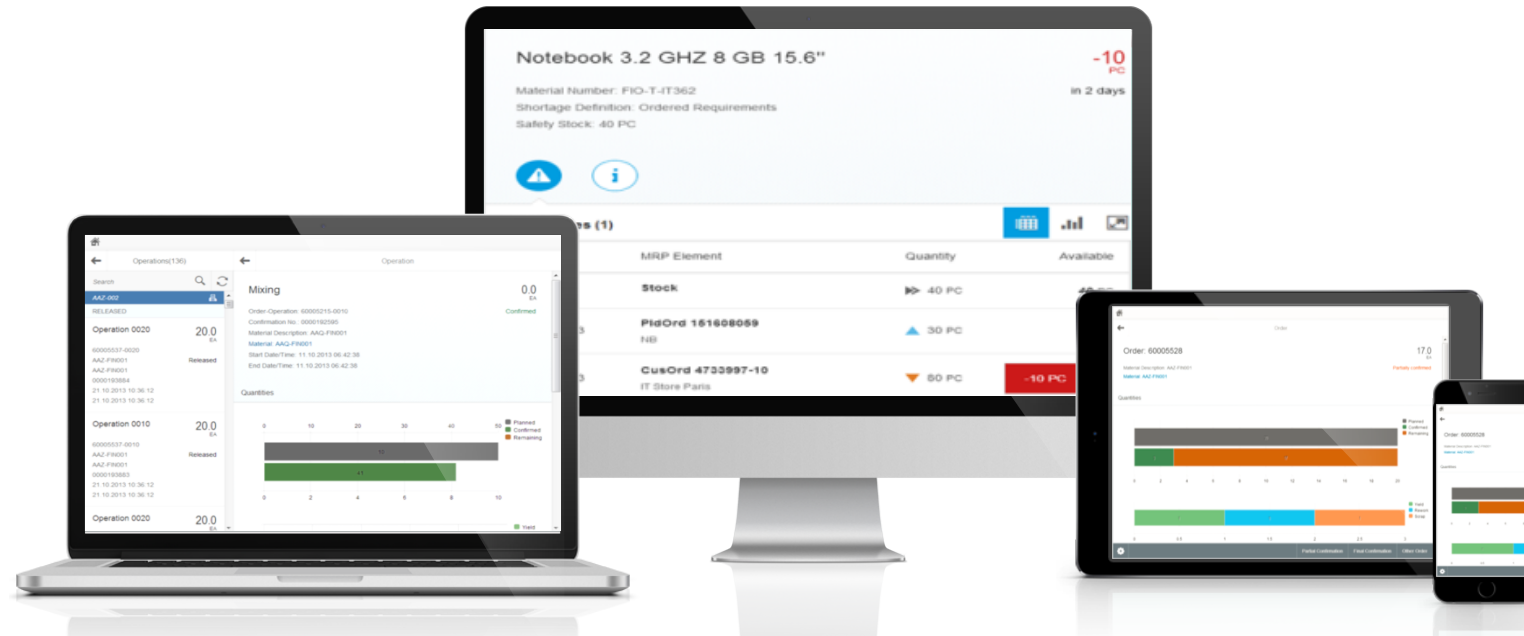
- Schnelle Kundensegmentierung auf Basis aller Daten
- Erstellung dynamischer Zielgruppen
- Interpretation des Kundenverhaltens mit Scoring und Attributen

Kundenbeziehungen stärken

- Personalisierter, kanalübergreifende Kampagnen
- Analyse des Kampagnenerfolgs nach geöffneten Nachrichten, Klicks usw.
- Überwachung der Wirkung auf Funnel- und Kundenaufträge

Beispiel: SAP Simple Logistics and Manufacturing*

SAP-LABS-VORSCHAU



Intelligenter Unterstützung von Entscheidungen

- Vorausschauende Benachrichtigungen über Probleme
- Vorabauswertung von Lösungsvorschlägen
- Simulation aller Vorschläge vor der Umsetzung

KPI-gestützte Prozesssteuerung

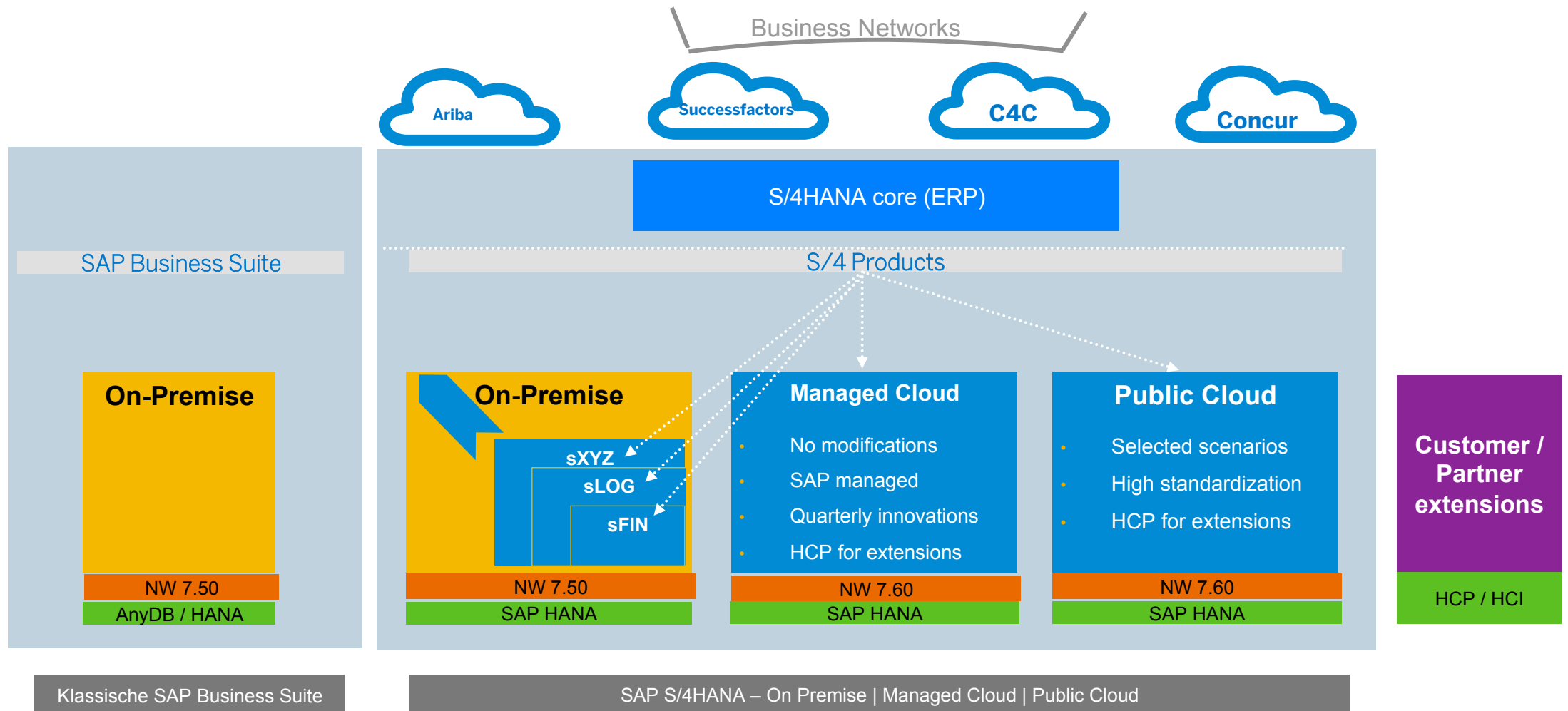
- Intuitive Grafiken für schnellere Einblicke und Maßnahmen
- Kontinuierliche Neuberechnung und Aktualisierung von KPIs
- Immer aktuelle Sicht auf die Bedarfs- und Bestandssituation auf allen Stücklistenebenen

Ausführung in Echtzeit

- Ausführung einer Lösung mit nur einem Klick
- Prozess- und Datenredundanzen beseitigt, keine Aggregate und Historientabellen mehr
- Ausführung komplexer Prozesse (ATP, Rückstandsbearbeitung) direkt auf SAP HANA

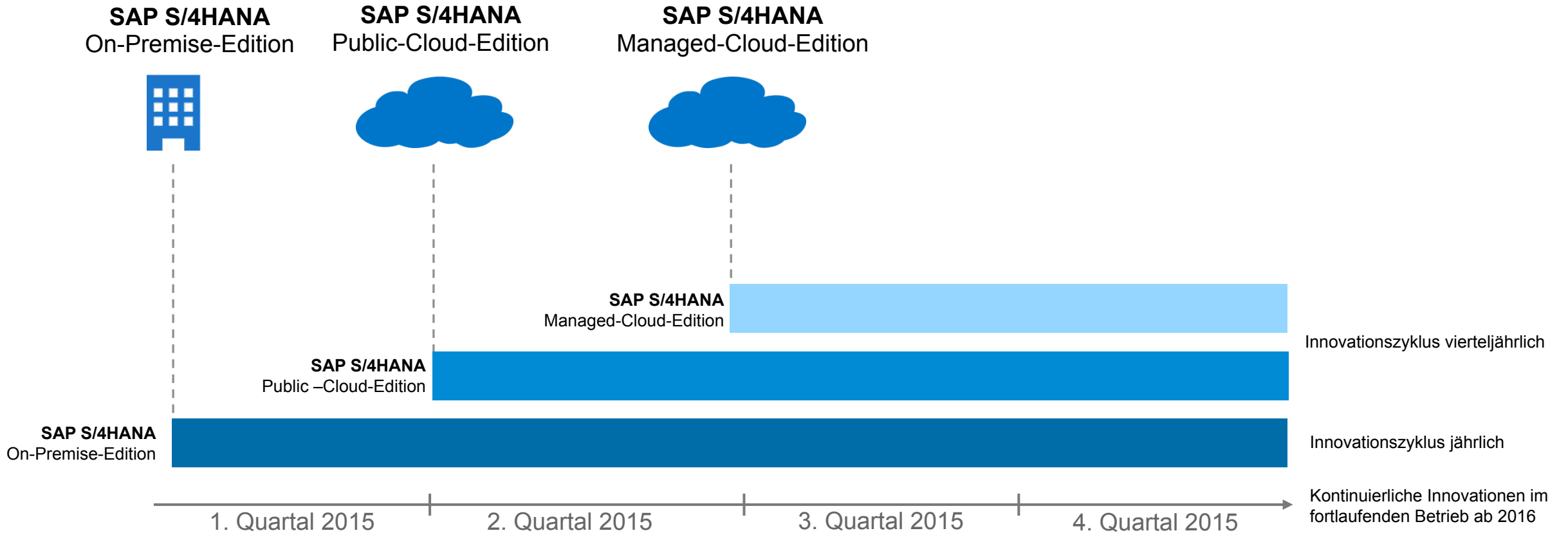
* endgültiger Produktname noch zu bestätigen

SAP S/4HANA - Betriebsmodelle



Roadmap 2015

SAP-LABS-VORSCHAU



Haftungsausschluss: Diese Grafik stellt den aktuellen Plan der SAP dar, der jedoch jederzeit ohne Ankündigung geändert werden kann. Auf bestimmte Planungseinschränkungen wie Genehmigungen und Lizenzen, die zu zeitlichen Verzögerungen führen können, haben wir keinen Einfluss.

Der Weg zu SAP S/4HANA – 3 Situationen, 3 Betriebsmodelle

Wahl des Betriebsmodells

Ausgangspunkt A



Neukunde



On Premise
Neuinstallation



Cloud
einsatzbereit in zwei Tagen
dank Best Practices



Hybridmodell

Ausgangspunkt B



Kunde mit
SAP Business Suite
auf beliebiger
Datenbank



On Premise

Upgrade auf neuestes EHP, Datenbankmigration
auf SAP HANA, Innovation durch Austausch



Cloud

Übertragung von Daten in
die Cloud



Hybridmodell

Ausgangspunkt C



Kunde mit
SAP Business Suite
powered by SAP HANA



On Premise

Innovation durch Austausch



Cloud

Übertragung von Daten in
die Cloud



Hybridmodell

Unterstützt durch vordefinierten
Migrationsprozess, System-
umstellung in der Cloud und
Implementierungspakete von
Partnern und SAP

Innovation ohne Unterbrechung des laufenden Betriebs

Kompatibilität mit SAP ERP 6.0

SAP S/4HANA – eine neue Business Suite für neue Möglichkeiten

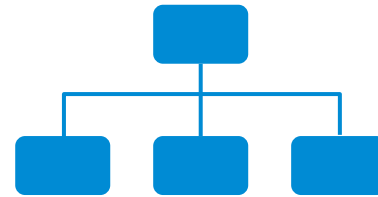


Entscheidungsfindung

SAP S/4 HANA

- Echtzeiteinblick in die Geschäftsabläufe
- Rollenbasierte Arbeitsumgebung
- Alle Geräte

Sofortiger Geschäftsnutzen

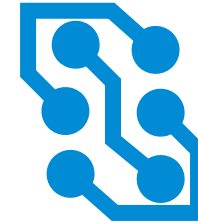


Geschäftsprozesse

SAP S/4 HANA

- Echtzeitprozesse
- Digital vernetztes Unternehmen
- Best Practices

Neue Gewinnmodelle



Technologie

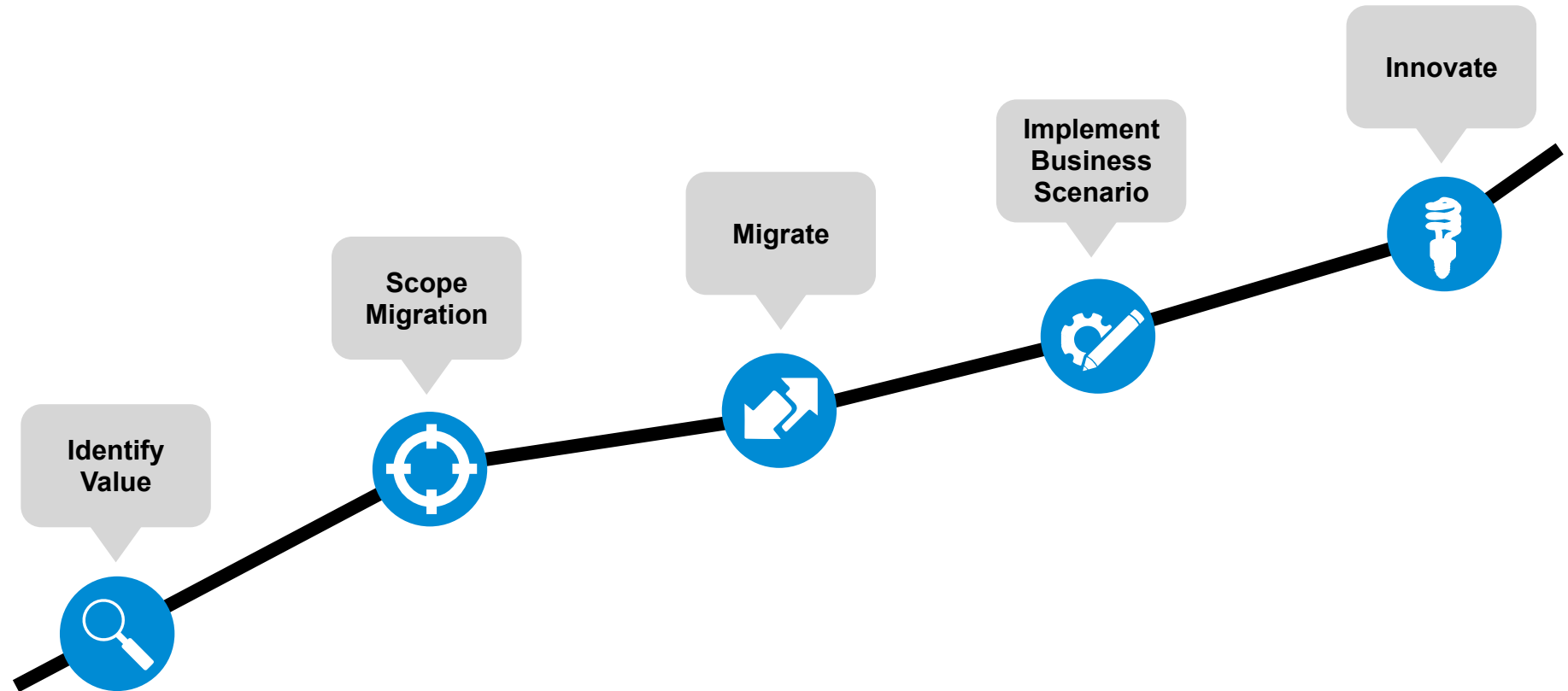
SAP S/4 HANA

- Vereinfachtes Datenmodell
- Wahl des Betriebsmodells
- Offene Innovationsplattform

Erheblich niedrigere TCO

Run Simple with Service and Support Customer Engagement. Simplified.

- ✓ Customers will have a single contact, with access and authority to orchestrate all areas of SAP and ecosystem
- ✓ Driving adherence to best practices across SAP and Partners, dramatically reducing modifications, speeding value realization
- ✓ Following value assessment, we build a roadmap of tangible business outcomes, bringing together consulting, solution support, education and all other required services



SAP S/4HANA – Adoption Roadmap

Advise/Plan

Build/Launch

Identify Value

Identify HANA business scenarios
Define Adoption Roadmap
Design Technical Architecture and migration scope
Define SAP Simple Finance Roadmap

Migrate Existing

Migrate to SAP S/4HANA
Based on t-shirt sizes, fixed price,
fixed scope

Additional scope options
e.g., minimized downtime

New Install

RDS for SAP ERP Foundation
Extension
+
SAP Rapid Data Migration to SAP
ERP

Implement new innovations

Installation and data
transition for SAP
Accounting powered
by SAP HANA

+

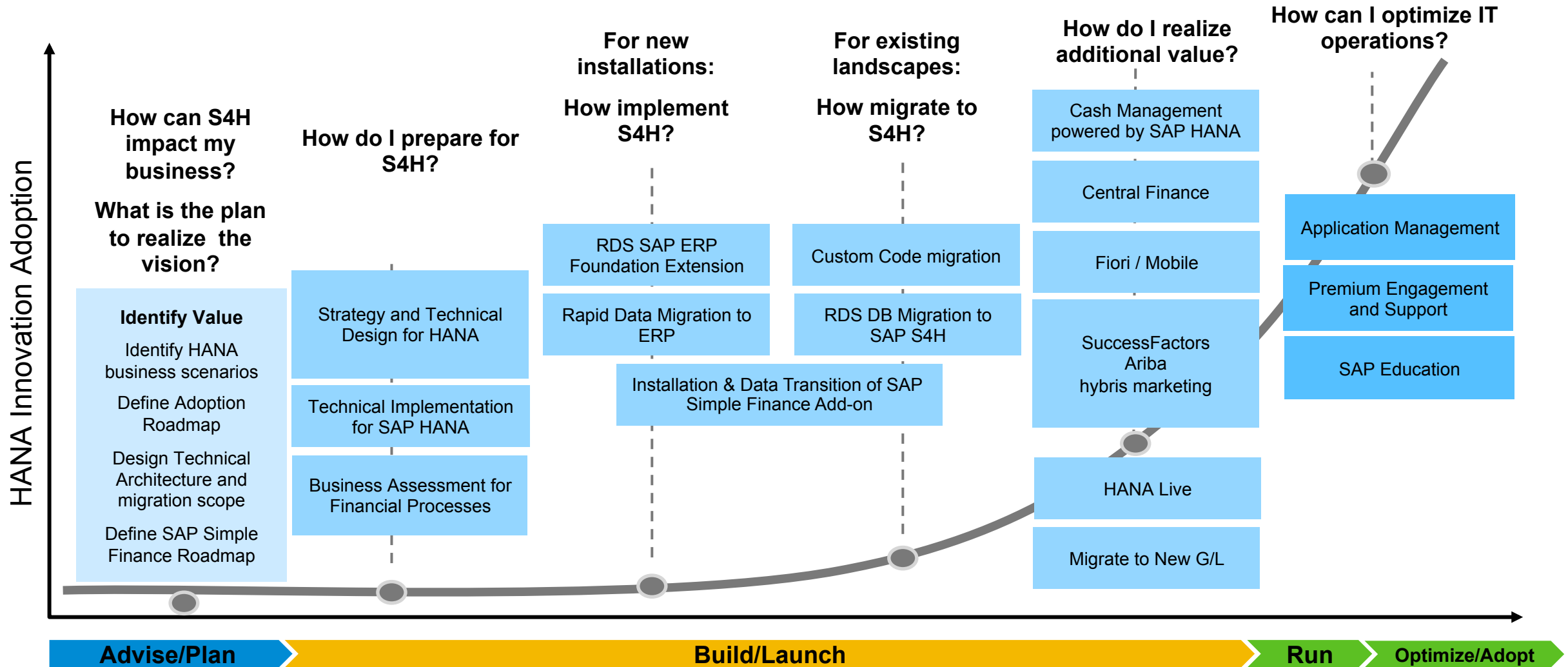
Implement additional industry / LOB packages

See next page

Migration Factory (deployment on premise / in cloud)

SAP Support and Premium Engagement (optional)

Services - Building Blocks for every stage



SAP S/4HANA – Migration Service Packages



Assumptions

- ✓ 3 system landscape (DEV, QAS, PROD)
- ✓ starting at > ECC 6.xxx
- ✓ System is already on Unicode
- ✓ Only ABAP stack (no Java stack)
- ✓ Available T-Shirt Sizes
S < 1TB, M 1-3 TB, L 3-5 TB
- ✓ No guaranteed Downtime window

Excluded from SAP's scope

- Integration & User Acceptance Testing
- System copies, OS installation/patches

Foundation Scenario

- ✓ Project Planning
- ✓ Installation of HANA
- ✓ DB Migration and EhP Upgrade to S/4HANA
- ✓ 4 migrations (DEV, QAS, PROD + 1 test migration)

Extended Scenario

Foundation +

- ✓ Platform Architect
- ✓ Architecture planning and approach (HA/DR Planning, backups, landscape details, etc.)
- ✓ Knowledge transfer
- ✓ Detailed migration planning
- ✓ Point of contact for the migration
- ✓ Custom Code Assessment
- ✓ Total 5 migrations (DEV, QAS, PROD + 2 test migrations)
- ✓ Correction of up to 100 custom code errors

	Foundation Scenario	Extended Scenario
S DB size < 1 TB	Fix Price Package	Fix Price Package
M DB size 1 – 3 TB	Fix Price Package	Fix Price Package
L DB size 3 – 5 TB	Fix Price Package	Fix Price Package
Installation and Data Transition for SAP Accounting powered by SAP HANA	Fix Price Package	



Eine neue Suite für neue Möglichkeiten



Vielen Dank!

Arne Neumann

Business Development Expert
Platform Solutions Group
SAP Deutschland SE & Co. KG

T. +49 6227 7-48766

arne.neumann@sap.com

Christoph Passon

Service Sales Engagement Manager
Data & Technology Services
SAP Deutschland SE & Co. KG

T. +49 6227 7-65754

christoph.passon@sap.com

© 2015 SAP SE or an SAP affiliate company. All rights reserved.

No part of this publication may be reproduced or transmitted in any form or for any purpose without the express permission of SAP SE or an SAP affiliate company.

SAP and other SAP products and services mentioned herein as well as their respective logos are trademarks or registered trademarks of SAP SE (or an SAP affiliate company) in Germany and other countries. Please see <http://global12.sap.com/corporate-en/legal/copyright/index.epx> for additional trademark information and notices.

Some software products marketed by SAP SE and its distributors contain proprietary software components of other software vendors.

National product specifications may vary.

These materials are provided by SAP SE or an SAP affiliate company for informational purposes only, without representation or warranty of any kind, and SAP SE or its affiliated companies shall not be liable for errors or omissions with respect to the materials. The only warranties for SAP SE or SAP affiliate company products and services are those that are set forth in the express warranty statements accompanying such products and services, if any. Nothing herein should be construed as constituting an additional warranty.

In particular, SAP SE or its affiliated companies have no obligation to pursue any course of business outlined in this document or any related presentation, or to develop or release any functionality mentioned therein. This document, or any related presentation, and SAP SE's or its affiliated companies' strategy and possible future developments, products, and/or platform directions and functionality are all subject to change and may be changed by SAP SE or its affiliated companies at any time for any reason without notice. The information in this document is not a commitment, promise, or legal obligation to deliver any material, code, or functionality. All forward-looking statements are subject to various risks and uncertainties that could cause actual results to differ materially from expectations. Readers are cautioned not to place undue reliance on these forward-looking statements, which speak only as of their dates, and they should not be relied upon in making purchasing decisions.